

企业ERP管理系统

泛普软件

企业管理信息化管理平台



CONTENTS

目录

01

公司介绍

02

软件概述

03

产品介绍

04

联系我们

01

PART



公司介绍



泛普软件

泛普软件成立于2003年，是一家中小企业管理软件开发及服务提供商，泛普软件始终以专业精神锁定行业，期望通过互联网带来的自由、平等、开拓与创新精神，以开放、互联、共享、协同的平台化理念共同打造企业管理互联网+。

同时泛普软件也在不断以创新互联网思维重构商业、运营和管理模式成功开发出一系列具有中国管理特色的企业应用系统，ERP系统、OA系统、供应链管理系统、进销存管理系统、项目管理系统、工程企业管理系统等。用信息技术帮助企业大大提升工作效率，降低企业成本，促进行业技术与管理进步，增加企业效益，提高企业核心竞争力。

公司总部设在成都，立足于西南地区，辐射全国地区，目前已在成都、重庆、西安等地建立了分支机构，超过数千家制造企业成功案例。

02

PART



软件概述

- ◆ 功能架构
- ◆ 应用价值



国内80%企业管理当中普遍存在的问题



- ◆ 1、客户信息管理混乱，在销售过程中，常常发生抢单、撞单、丢单现象，导致团队矛盾重重，销售业绩很难提
- ◆ 2、由于产品价值高，销售周期较长，倘若对于客户的分析不够到位，很容易错过潜在客户
- ◆ 3、售后服务效率低？如何通过售后的数据，改善研发和生产，提升产品质量和服务质量？
- ◆ 4、商品缺货，导致订单被搁置，甚至无法接单
- ◆ 5、工作量大，传统方式下，主要是依靠邮件、电话、微信的方式来解决采购合同
- ◆ 6、各部门缺乏沟通协作，造成信息流通较慢或不畅，经常出现几个车间同时加班、空等的现象



国内80%企业管理当中普遍存在的问题



1、项目人工成本核算麻烦？该如何快速的统计人工成本，控制人员的费用，因为加工工序和经常出差的问题，造成项目成本核算复杂，对公司经营数据难管控

2、生产经常紊乱，品质跟着失控，造成经常性的返工，继而影响生产计划的执行，造成恶性循环

3、库存积压过多，滞销商品难以解决

4、频繁出现库存错误，库存太多或太少、标签错误、商品遗失、库存商品摆放混乱等等

5、手工记录，常常因为记错、记漏而对不上账，只好重新盘点

6、年底算账，稍有差池每个账目就要重新盘点，既理不清货物，也算不清利润，只能估个大概

7、如何做到使成千上万种物料的帐实相符、库存减少、资金占用减少、同时避免物料积压或短缺

01

02

03

04

05

06

07



功能全面、简洁易用



泛普软件专业从事OA、ERP、BPM、APP等管理软件研发、销售和服务，是把管理理论应用到企业管理实践。

主要提供客户、订单、供应商、采购、原材料、半成品、成品、库存、生产线、生产、外包、质检、包装、人力资本以及财务管理功能，并能按照各部门或个人要求的格式把实时和完整的数据呈递给多个用户部门以便他们全面地了解市场、销售、采购、产品和材料控制的情况。B/S架构，在任何有网络的地方就能使用，同时支持PC、手机、平板等多终端应用。

泛普软件的ERP系统，将企业最核心的生产管理需求与供应链管理、财务管理相结合完美结合，打造以生产计划为核心的全程一体化管理体系，打破各部门、各环节、各系统之间沟通和协作的壁垒，建立规范、灵捷、高效的业务流程，实现销售、PMC、采购、仓库、品质、人资、财务、工程技术部门等所有环节全程无缝管理，确保了数据信息在传递过程中的准确性、时效性和有效性，帮助企业快速反应、紧密协作、良好运营，更快推进业务发展，全面提升核心竞争力。

全面助力企业打通线上线下场景，合理配置内部资源，让企业管理层人员与业务人员可随时随地处理业务，将主要精力放在企业的关键业务上，即时响应及时解决，为企业降本增效。是一套功能全面且实用的综合管理系统。故而可以讲是一个针对各种类型企业内部管理一体化管理软件完美解决方案。



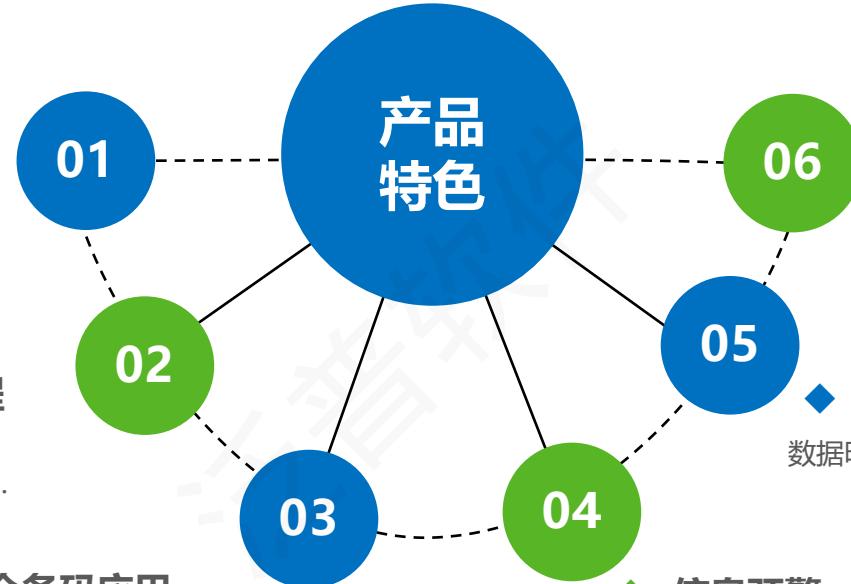
- 1、通过销售与生产的集成，实现按需生产和供需平衡等生产管理，减少库存
- 2、整合企业从各种渠道获得的客户资源，统一存储大量的客户信息
- 3、销售人员可以实时查询商品的库存和价格，及时为客户报价和下单，提高销售人员的工作效率
- 4、建立统一的供应商评估标准，提供公平、便利的评估平台
- 5、随时查询与任何供应商的采购业务，可以了解业务的状态，包括收到的库存数量、采购退货数量、发票数量
- 6、采购人员有了及时准确的生产计划信息，就能集中精力分析价值，选择货源，研究谈判策略，了解生产问题，缩短了采购时间和节省了采购费用。
- 7、透明度提高，计划也作了改进，能够做到及时与准确，零件也能以更合理的速度准时到达，使生产线上的停工待料现象大大减少。
- 8、库存费用下降，劳力的节约，采购费用节省等一系列人、财、物的效应，使生产成本得到降低。
- 9、ERP系统可将产品物料结构管理规范，确保业务部门严格执行，提高产品质量。



◆ 多平台
云部署，移动应用，多地点集团应用.....

◆ 自定义流程
企业业务流程自定义
界面布局全灵活自定义.....

◆ 全条码应用
全流程条码管理、品质追溯，条码
出入库，扫描库存盘点.....



03

PART



产品介绍

- ◆ 功能模块
- ◆ 其他模块



系统功能







国内80%企业在销售管理中普遍存在的问题

01

1、只要客户那边一个要货的电话打过来，公司这边马上就乱成了一锅粥，但忙到最后还是常常不能告诉客户能否提货

02

2、客户信息管理混乱，在销售过程中，常常发生抢单、撞单、丢单现象，导致团队矛盾重重，销售业绩很难提升

03

3、订单处理与经济效益脱节，企业销售不猛不能根据库存信息的一些情况进行营销，成本效率大大提高

04

4、销售价格混乱，导致互相杀价，低于成本价卖出等严重问题，给企业利润和形象造成很大损失。

05

5、不清楚具体库存数量，或者由于沟通或协调问题，没有及时给客户发货，让客户损失生意机会，客户会因此放弃合作，从而导致客户流失

06

6、如何通过售后的数据，改善研发和生产，提升产品质量和服务质量



1、通过手机或电脑下单后，后勤或销售人员只需跟客户确认商品与数量，即可立即发货。后台会自动生成对应的库存数据、资金报表数据和销售报表数据，业务员无需反复沟通确认商品数量和价格



2、系统中的客户来源、区域、行业、价值、跟进度等设置，可以更全面的管理客户信息，而对客户的分类、分级管理，则有助于企业对海量客户进行分门别类，快速找到客户



3、企业的销售人员可以对销售全过程进行有效的控制和跟踪，完成客户档案管理、销售报价管理、销售订单管理、销售提货、销售发票及客户退货等一系列销售管理事务



4、提前设置好价格策略，销售人员在添加报价、合同时，系统自动根据不同的客户，显示不同的价格策略



5、多终端数据实时同步，可以随时随地录入和查询商品的库存和价格等数据，保证仓库数据精准。业务员可以查询到实时的商品库存和价格，及时为客户报价下单



销售管理

销售门户

客户来源统计

- 现有客户
- 市场挖掘
- 当地资讯
- 网络平台
- 展会
- 供应商外出拜访
- 供应商
- 市场挖掘
- 推广



HOME

销用人员分布

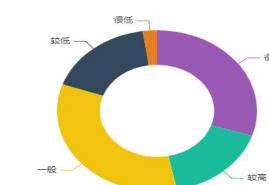
- 宋浩然
- 钟帆
- 张研
- 陈锐



HOME

价值评估统计

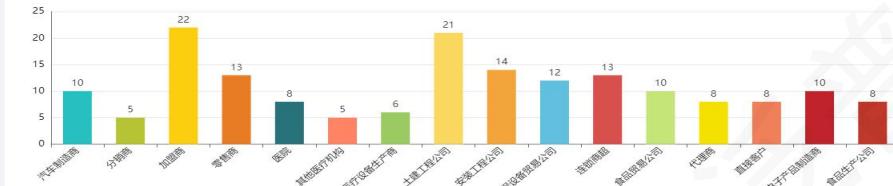
- 很高
- 较高
- 一般
- 较低
- 很低



HOME

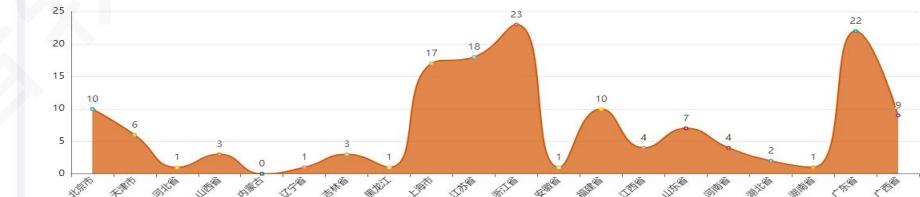
客户分类统计

客户数量



客户区域统计

客户数量



HOME

销售利润统计表 (从合同取数, 按合同统计)

序号	合同名称	合同编号	利润总额	利润率(%)	数量合计	销售总额	税额	建议进价成本	客户名称	销售人员	到账总额	产品成本	费用总额	退货总额	发货数量	出库数量	发货状态	出库状态
1	上海市亨利汽配厂所需要的器材出库合同	HT2021040014	26226.0000	100.00	90.00	26,226.00	3,011.06	0.00	上海市亨利汽配厂	林晓	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	未发货	未出库	
2	汽车分销商的产品直接出库合同	HT2021040013	444281.0000	100.00	3.00	444,281.00	51,064.13	0.00	江西的士集团	罗毅	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	未发货	未出库	
3	福建天出电子科技直接客户的零售材料出库合同	HT2021040012	9568.0000	100.00	17.00	9,568.00	973.44	0.00	福建天出电子科技有限公司	罗毅	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	未发货	未出库	
4	直接出库食品合同	HT2021040011	20.0000	100.00	30.00	20.00	0.55	0.00	福建活鲜源食品贸易公司	罗丹	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	未发货	未出库	
5	库管直接出库医疗设备合同	HT2021040010	163664.0000	100.00	5.00	163,664.00	18,820.88	144,776.00	厦门延富医疗卫生服务中心	刘鑫心	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	未发货	未出库	
6	生产设备液压机维修合同	HT2021040009	1894.0000	100.00	1.00	1,894.00	215.80	0.00	上海开利冷链设备有限公司	钟帆	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	未发货	未出库	
7	关于购买网络电子设备的维修合同	HT2021040008	18140.0000	100.00	6.00	18,140.00	0.00	0.00	杭州康地电子设备有限公司	陈泽	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	未发货	未出库	

HOME

通过销售跟进、销售合同洽谈、销售合同履约、客户关系管理等功能，对销售全过程进行有效的控制和跟踪

➤ 多数企业在客户管理中存在的问题

- 1、客户资料混乱，寻找时像大海捞针一样、客户维护困难、不能随时了解客户需求苦恼
- 2、销售人员离职带走分配给销售员的客户资料信息，导致客户的流失，管理不统一
- 3、当销售人员外出，无法追踪到业务人员的真实情况，也无法对业务进行追踪
- 4、无法以客户为中心，缺少互动性
- 5、销售人员业务撞单、抢单的情况屡见不鲜，同一客户会有多个销售人员跟踪，销售人员间相互贬低，大大降低了客户对企业的好感

企业对客户需要的反应，实现高效的客户管理，将最终决定其在市场的成败得失。做好客户管理能够使企业在激烈的市场竞争中保持住原有的客户，并且在此基础上开发出更多的客户关系

➤ 泛普软件的ERP如何有效提高企业对客户的管理



- 1、用系统记录客户资料，跟踪、服务、维护客户统计记录在系统上，确保客户资源掌握在企业手里
- 2、通过ERP系统可以让销售人员将相应的客户资料统一上传到系统，这样既能保证客户资料掌握在企业手里，也能减少销售人员离职后，导致客户的流失。
- 3、通过APP连接考勤，通过定位打卡情况，掌握销售人员的真实情况，并且登记客户跟进情况，掌握业务进度
- 4、在系统中记录与客户沟通的商务联系，建立直观展示商机动态
- 5、在ERP系统中将所有客户信息上传在公共池，又企业统一给业务人员分配客户任务，可以帮助企业跟进的效率同时防止员工之间销售出现撞单，管理者也能方便查看商机状态

1

客户信息

实现客户资源的统一管理，做到科学的客户信息领用，员工申请领用或者领导分配，能够有效避免撞单

3

客户联系人

有效帮助销售人员管理好手上的客户联系人资源，专人专事，智能联系，提升跟进效率

5

客户跟进统计

跟进管理功能，便于销售随时查看客户资料、历史跟进情况（跟进方式、跟进时间、跟进结果、下一步安排等）、销售阶段、有效安排跟进进度

2

跟进点评

详细记录客户跟进情况，上级还可以对跟进情况进行点评指导，帮助员工提升跟进方法和效率

4

客户数量统计

系统对客户数量、合同利润等进行统计，确保各团队和员工个人对业绩的统计以及跟进情况进行统计

6

联系人统计

客户联系人沟通信息可以在系统中更清晰可查：拜访记录、签到记录以及呼叫记录。

➤ 多数企业在报价管理中存在的问题

- 1、由于业务人员给每不同的客户销售报价不同，因此导致在跟进客户的时候没有办法及时立刻知道每次给客户报价的情况
- 2、企业对报价缺乏对销售人员给客户的报价缺乏统一的管理，容易存在弄虚作假，虚拟金额套取资金
- 3、企业对当上个人员离职，接手的业务人员不清楚给同一客户的报价范围
- 4、潜在客户、销售商机、产品报价、销售订单等无法形成有效的管理。因此会导致销售人员成单效率低，业绩惨淡、销售总撞单从而引起纠纷等情况出现

在实际的企业经营中，是销售部门根据企业销售政策、产品成本、目标利润率、以往价格资料等，向客户提出的产品报价。一般情况下，销售部门根据具体的产品价格产生报价，经上级业务审核后提供给客户

➤ 泛普软件的ERP如何有效提高企业报价管理

- 1、通过ERP系统记录销售人员每次给客户报价的情况，也能随时快速知道关于报价的信息。
- 2、业务人员对每次的报价详情需上传到系统作为依据，后期查询也有据可依，避免业务人员弄虚作假。
- 3、企业管理者可以随时了解每个业务人员给客户的报价情况，即使业务人员离职接手的人员也能立马跟上进度。
- 4、能够根据客户的行为变化等信息在第一时间把握环节状况和客户变化情况，并及时采取应对措施，进而让企业自身处于应对客户的主动状态，稳定与客户的关系

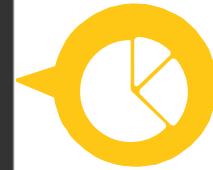
报价申请

在报价申请里面，由客户、项目都可以直接生成报价申请，可选择是否询价，添加产品报价明细



报价申请

基本信息																
*客户名称:	兰州天冠食品有限公司			*单据主题:	生产食品所需物资进价清单			*单据编号:	BJ202103270006		报价日期					
对方代表:	徐梦云			是否需要询价:	是			*报价人员:	张研							
报价总额:	223.70			优惠金额:	10.00			优惠后总额:	213.70							
交货信息																
付款方式:	现金支付			交货方式:	邮寄方式			交货时间:	2021-04-08 09:00:00		交货地址					
备注: (1)采购的报价已考虑原材料成本、运输、差旅、税金、损耗、提成、利润、管理费、安全措施等一切费用。 (2)以上商品数量，均为大约数，以实际送货量为准。																
报价申请明细 导出																
序号	*产品名称	产品编号	规格型号	单位	*数量	*单价	*折扣	半税折后单价	食税单价	含税折后单价	*税率 (%)	税额	税前总金额	总金额	交货日期	
1	三明治	050056	1170	包	10.00	2.40	0.90	2.16	2.71	2.44	普通国税	13	2.81	21.60	24.40	2021-04-08
2	120g三明治	050057	1170	包	20.00	5.30	0.90	4.77	5.99	5.39	普通国税	13	12.40	95.40	107.80	2021-04-08



正式报价

当客户进行询价后，销售人员在定价后，可以根据之前的报价申请来形成正式报价。在客户正式下单时，可从报价申请中直接导入正式报价的产品数据

➤ 多数企业在合同管理中存在的问题

- 1、合同签订完就成了档案，不能够快捷查询
- 2、合同的收款和开票信息分散，对合同的款项管理比较麻烦
- 3、合同执行跟踪不便，导致履约信息滞后以及脱节
- 4、合同报表格式不规范，制作汇总不及时
- 5、汇总报表维度单一，无法根据客户查看对应内容，比如查询财务账款、跟踪执行情况、查看到期合同、出库进度等情况
- 6、大量合同数据，全靠手工整理，费时费力

企业销售合同管理的内容具有广泛性，企业销售合同管理包括合同的订立、履行、变更、终止、解除、争议处理等各方面内容。与企业的计划管理、原材料供应管理、质量管理、技术管理、成本核算管理相融合，是企业经营管理的重要组成部分，它贯穿于企业贸易交往等活动之中。

➤ 泛普软件的ERP如何有效提高企业报价管理



- 1、在合同签订完成后系统会自动生成一个合同列表，可以快捷查询指定合同情况
- 2、全面掌握企业合同的收款开票情况管理。建立合同台账对账表，各部门和下属各单位可以通过表来查询合同签署和履行情况、履行结果。
- 3、通过合同报表、合同履行情况，自动汇总真实的合同执行情况信息，有针对性地跟踪开展工作。
- 4、帮助企业建立统一的合同管理平台，规范各项格式，提高工作效率，降低人工成本
- 5、ERP系统的合同管理就可自动生成合同台账，实时更新合同状态，并且可以生成多种维度的合同报表，包括合同状态、资金进度、发票进度、方便领导随时导出分析



销售合同

(记录我们与客户销售合同的签订，在合同明细中可对客户的时间要求，包装要求等进行备注)

合同列表

(可以在该功能中查询全部合同列表、直接出库合同列表、维修合同等与销售合同有关的列表，可以查询出库等情况)

合同数量统计

(从销售人员、合同类型、合同来源、客户行业、客户区域、每日每周每月每年合同新增趋势等方面来统计关于合同的数量，从不同角度来分析商机和业绩)

合同金额统计

(从销售人员、合同类型、合同来源、客户行业、客户区域、每日每周每月每年合同新增趋势等方面来统计关于合同的金额，从不同角度来分析销售人员以及公司的业绩)

合同综合报表统计

(通过客户合同对账明细、待申请出库合同明细、对账汇总、客户合同出库情况等这几张报表来综合查看关于销售合同的一些重要信息，比如收款、采购、出库和售后情况，来分析公司的经营情况)

➤ 多数企业在销售退货中存在的问题

- 1、退货流程相当复杂，常常花费大量的时间在记录审核上面
- 2、退换货中间经手人过多，往往会出现各种问题，导致账实不符、责任难以区分
- 3、退换货需要手动记录，记账环节出现错误导致后期各项业务出现连续失误
- 4、传统的退货单登记不规范，不能清楚看到退换货物的种类、数量和价格等重要信息
- 5、财务部门需要根据合同结算情况来重新做产品退换货的账目，不能直观查看关于这个退货的业务相关合同以及是否出库是否开票等业务。

企业售出的商品由于质量、品种不符合客户要求等原因而发生的退货。销售退回，既包括本年度销售后的商品在年度结束前退回，也包括以前年度销售后的商品在本年度退回。

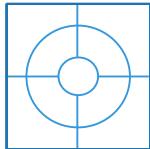
➤ 泛普软件的ERP如何有效提高企业销售退货管理

- 1、直接在系统中对退货信息进行登记，其中对于退货的合同信息都可以快速关联，方便查询退货的原单信息
- 2、在登记退货的过程中记录退货人员信息，有效划分责任
- 3、在退货的过程中系统会自动关联相关账款信息，避免账目关联错误导致后续业务连续失误
- 4、统一规范化的退货单可以记录退货的主要重要信息并上传附件到系统中保存
- 5、系统会在登记退货的同时自动生成关于该合同的红冲账款和红冲发票信息，财务部门可以直观的查看到关于该合同的相关业务进度情况。



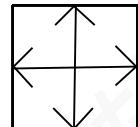
销售退货

当企业销售发货后的货品，因为质量、到货时间、品种等等不符合客户标准的要求被退回时，可根据发货单生成退货，可在此登记，关联对应的合同



销售退货列表

统计所有的销售退货情况，同时也能从该列表中查看退货的进度，是否入库



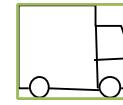
销售退货明细表

该功能统计所有的销售退货明细情况，同时也能够查看关于合同的产品退货次数，用以对产品改进分析



退货数量统计

主要是以销售人员、退货类型、客户区域、客户行业、每日退货、每周退货、每月退货、每年退货走势等不同的维度来分析销售退货的数量情况



退货金额统计

主要是以销售人员、退货类型、客户区域、客户行业、每日退货、每周退货、每月退货、每年退货走势等不同的维度来分析销售退货的金额情况

➤ 多数企业在售后管理中存在的问题

- 1、售后的问题，如何快速对客户进行跟进处理，建立交流沟通，避免客户流失同时提高客户回头率
- 2、如何通过将销售和售后服务结合，提升服务的管理效率，实现售后营销
- 3、如何通过售后的数据，改善研发和生产，提升产品质量和服务质量
- 4、售后问题如何才能快速解决
- 5、售后环节采用纸质单据登记客户反馈信息，导致信息传递过程中经常出现错误

售后服务是企业维护老客户的重要步骤之一、完善的售后服务、才能和客服建立持续的商务关系。

➤ 泛普软件的ERP如何有效提高企业售后管理

- 1、系统中通过客户回访和关怀定期对客户进行跟进处理，建立交流通道，提高客户的回头率和减少客户的流失情况。
- 2、将客户的相关建议和投诉在系统中进行记录，在稳定与客户的关系的同时提高企业自己的产品质量以及售后服务。
- 3、将售后的相关知识要点记录在售后知识库，方便快速解决客户问题
- 4、统一规范化登记关于客户售后情况，售后维修人员能快速准确知晓客户情况



售后维修

系统结合产品序号、产品批号、维修合约、维修记录及保固期信息进行登记，确保客户维修的权益，提供定期服务

客户关怀

企业定期与客户进行关怀登记，提高客户对企业的满意程度，促进双方关系，也能考核售后人员的相关业绩

客户回访

可以设置客户回访方式，触发回访流程，作为维护客户关系的一种方式

客户投诉

对客户投诉进行详细记录，并对每个投诉进行落实、处理

客户建议

及时获取客户建议并记录落实，后面进行查证和改进

其他售后

可以重点一些客户的其他需求记录，为后期产品完善提供分析依据

售后知识库

将经常出现的问题和解决方案记录在当前功能中，作为后期的知识储备，也方便后期新员工的培训

售后统计分析

从多维度来统计分析的售后报表，助力绩效考核

➤ 多数企业在售后维修中存在的问题

- 1、如何提升产品的质量或者降低成本？
- 2、对于售后维修处理的产品没有规范化管理，产品用量不清晰
- 3、在售后维修的时候维修受理和处理不及时，导致客户不满意程度增高
- 4、受理维修过程无记录，后期出现问题不能追责

售后服务的迅速完善不仅能够维系顾客，实现再销售，更能打响企业的品牌影响度。而当企业赢得这些巨大利益的同时，相关的问题也逐渐显现出来，各企业面对售后服务淡薄、价格不明晰以及客户信息反馈等方面的不足，谁能先找到解决方案，谁就能在市场竞争中夺得先机。

➤ 泛普软件的ERP如何有效提高企业售后维修管理

- 1、系统对出现的异常进行分类分析，企业可以根据维修的异常提高产品的质量
- 2、在对产品维修的过程中会详细记录产品的维修情况，并自动汇总维修库存台账，对产品的数量可以通过台账来查看。
- 3、维修单结合机械序号、维修合约、维修记录及保固期信息，确保客户维修的权益。
- 4、详细记录每次售后维修的故障情况，出现问题可以快速定位责任人



过滤 还原 打印 导出

联系人: 客户名称: 受理单主题: 受理时间:
产品名称: 型号:

维修库存台账

序号	维修处理主题	维修处理编号	客户联系人	产品名称	产品编号	型号	单位	入库数量	出库数量	剩余数量	受理时间	客户名称
1	青岛伟通节能科技有限公司	SLD2021040001	徐子轩	发动机	010001	L3	个	1.00	0.00	1.00	2021-04-09	青岛伟通节能科技有限公司
2	关于购买网络电子设备的	SLD2021020002	刘林溪	光电转换器	040007	IMC-21A-S...	台	0.00	0.00	0.00	2021-04-09	杭州康地电子设备有限公司
3	生产设备液压机维修受理	SLD2021020001	陈毅	液压机	010042	Y32-100T	个	0.00	0.00	0.00	2021-04-17	上海开利运输冷气设备有限公司
4	深圳义力电子科技有限公司	SLD2020090002	李茜	戴尔笔记本	040019	3490	台	2.00	0.00	2.00	2021-04-01	深圳义力电子科技有限公司
5	朝阳区中西医结合医院	SLD2020090001	邓琴	移动式摄影X射线机	020003	YKX/G-120	台	0.00	0.00	0.00	2021-05-22	北京朝阳区中西医结合医院
小计								3.00	0.00	3.00		
合计								3.00	0.00	3.00		



➤ 多数企业在竞争对手分析中存在的问题

- 1、不能随时了解到竞争对手的优势或劣势情况
- 2、缺乏对竞争对手信息数据进行整合统计的信息数据，无法使收集的客户数据形成规律有序的信息网
- 3、缺乏对竞争对手分析的管理，也没有规范化的维护管理

竞争对手是企业经营行为最为直接的影响者和被影响者。市场的竞争在于知己知彼，分析竞争对手的目的，是了解每个竞争对手所可能采取的战略行动及其实质，为公司的提供了一定的竞争优势和胜利的筹码。



➤ 泛普软件的ERP如何有效提高企业竞争对手分析



- 1、详细统计关于竞争对手的各个方面信息，方便领导各方位对竞争对手进行分析。
- 2、对竞争对手的管理信息越来越精细和集成
- 2、在企业内部形成完整的分析体系，可以有效整合资源、规避市场风险，提高企业竞争力。



竞争对手分析

竞争对手

基本信息					
竞争对手编号:	JZ2021040006	* 竞争对手名称:	天津佳润有限公司	* 所在省份:	天津市
注册日期:	2010-08-20	* 企业性质:	私营企业	法人代表:	贾大志
人员规模 (人):	100	资产规模 (元):	6,599,000,000.00	年销售额 (元):	3,900,000.00
办公电话:	65003849	电子邮箱:	95496039@qq.com	办公地址:	武清区厦门路89号
					官网网址:

对手分析及对策	
对手简介:	公司主要经营石笼生态袋及其他生态袋、土工布、土工膜及其他土工合成材料、膨润土防水毯、格栅生产、销售；金属丝网、护栏、围网生产、销售；塑料制品（超薄塑料袋除外）、五金交电、隧道防水材料、建筑材料（砂石料除外）销售；环保产品的技术开发、咨询、转让、服务
业务方向:	环保产品的技术开发、咨询、转让、服务
主要产品:	石笼生态袋及其他生态袋、土工布、土工膜及其他土工合成材料、膨润土防水毯、格栅生产、销售；金属丝网、护栏、围网生产、销售；塑料制品（超薄塑料袋除外）、五金交电、隧道防水材料、建筑材料（砂石料除外）销售
最近签单情况:	线下
竞争优势:	
竞争劣势:	
应对策略:	

附件					
文件名称	上传人	上传时间			
 竞争对手档案资料.docx	admin	2021-04-17 11:32	查看	下载	转存

➤ 多数企业在产品管理中存在的问题

- 1、企业内部人员对产品的信息了解较少，每次查看都需要到处查找资料
- 2、每款产品的具体信息也较多，查询管理与重复利用频率较高，快速查询产品具体信息不方便
- 3、产品跟踪管理困难。

产品经理通过全方位的资源统筹，最有效率和最有效果的满足客户需求



➤ 泛普软件的ERP如何有效提高企业产品的管理

- 1、ERP系统提供任意筛选查询汇总等功能，内部人员可快速查看关于产品信息资料
- 2、增加查询的方便性与有效性、进而提升决策与管理的效率。
- 3、系统的报表可以统计查询关于产品所有的使用情况

物品名称: 产品编号: 查询

汽车行业

汽车原材料

汽车制动器原料

橡胶

轮胎原料

铁材

塑材

铝材

汽车产成品

汽车零部件

发动机部件

底盘部件

车身部件

电器部件

制动系部件

医疗行业

医疗零部件

诊断设备

治疗设备

辅助设备

工程行业

工程车零部件

工程机械类

电气设备类

工程仪器类

电子行业

网络设备类

电脑类

<input type="checkbox"/>	序号	产品编号	物品名称	所属类别	规格型号	单位
<input type="checkbox"/>	1	010079	纤维	汽车制动器原料	无	mm
<input type="checkbox"/>	2	010078	石墨	汽车制动器原料	无	m ² /g
<input type="checkbox"/>	3	010077	铁粉	铁材	黑色	KG
<input type="checkbox"/>	4	CP2021040006	商品展示车	汽车产成品	CA7200	辆
<input type="checkbox"/>	5	CP2021040005	救护车	汽车产成品	v348	辆
<input type="checkbox"/>	6	CP2021040004	工程车	汽车产成品	EQ5060XGCTV	辆
<input type="checkbox"/>	7	CP2021040003	楼盘车	汽车产成品	GMC	辆
<input type="checkbox"/>	8	CP2021040002	商务车	汽车产成品	GL8 2.5精英版GT七座	辆
<input type="checkbox"/>	9	CP2021040001	房车	汽车产成品	自行式B型	辆
<input type="checkbox"/>	10	010060	制动液压助力器	制动系部件	KTX-YHHJ-O8E	个
<input type="checkbox"/>	11	010059	制动真空助力	制动系部件	767YBG41	个
<input type="checkbox"/>	12	010058	刹车感载比例阀	制动系部件	UYU-899	个
<input type="checkbox"/>	13	010057	制动铁管	制动系部件	UIOX-Y-08E	个
<input type="checkbox"/>	14	010056	制动橡胶软管	制动系部件	30×60	个
<input type="checkbox"/>	15	010055	制动总泵	制动系部件	90GLSXLC	个
<input type="checkbox"/>	16	010054	制动踏板	制动系部件	DASH2500	个
<input type="checkbox"/>	17	010053	车速/里程表	电器部件	S3100V3-20TP-PWR...	个
<input type="checkbox"/>	18	010052	燃油表	电器部件	ITA2 20KVA	个
<input type="checkbox"/>	19	010051	水温表	电器部件	IC65N 1P C16A	个

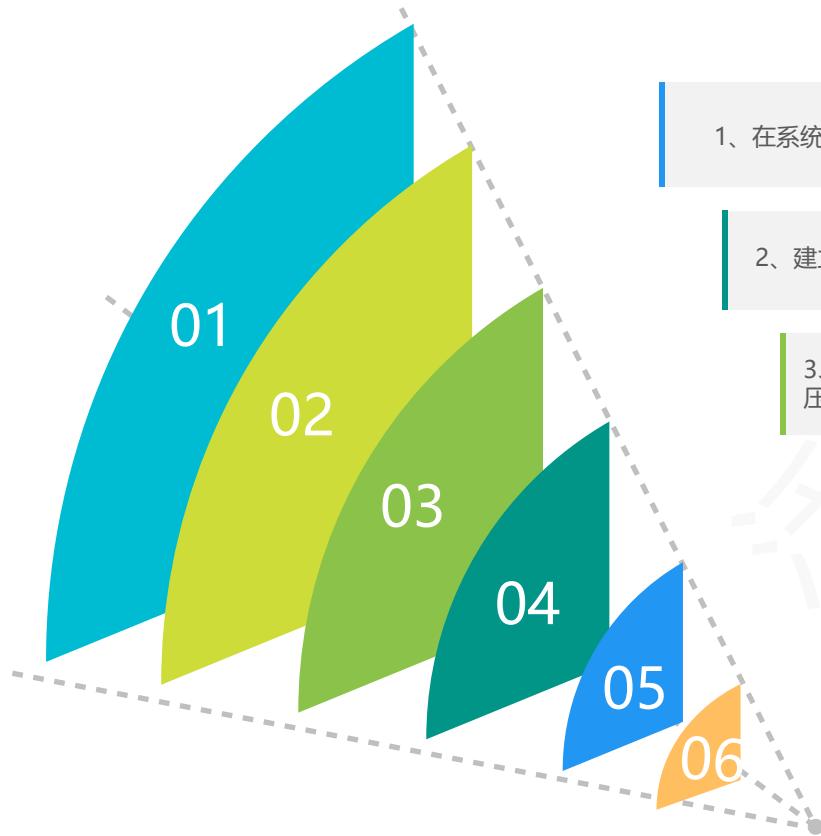




国内80%企业在采购管理中普遍存在的问题



- 1、采购计划准确度不高，常用原材料会以备安全库存方式进行管理，未建立缺料急料的预警机制，容易造成停工待料的异常
- 2、同一原材料会有多家供应商；产品追溯时不能及时掌握用了哪家供应商的材料，因此原料需要进行批次号管理
- 3、供应链协调性较差，经常出现停工待料情况严重，生产现场对物料齐套有较高要求
- 4、采购询价、议价过程繁琐，沟通成本比较高
- 5、采购信息闭塞，不好控制采购成本
- 6、合作供应商较多，采购时缺乏对多家供应商新的信息了解不对称。信息的不对称，会直接导致采购寻源成本的增加，采购谈判议价能力的局限，让企业无法做出更优的采购决策、销售决策、经营决策。通过售后的数据，改善研发和生产，提升产品质量和服务质量
- 7、由一个岗位完成从计划申请、物资采购到储备管理、物资发放的全过程管理，缺乏有力的监督机制



1、在系统中通过采购计划科学合理安排，极大地提高资金利用率

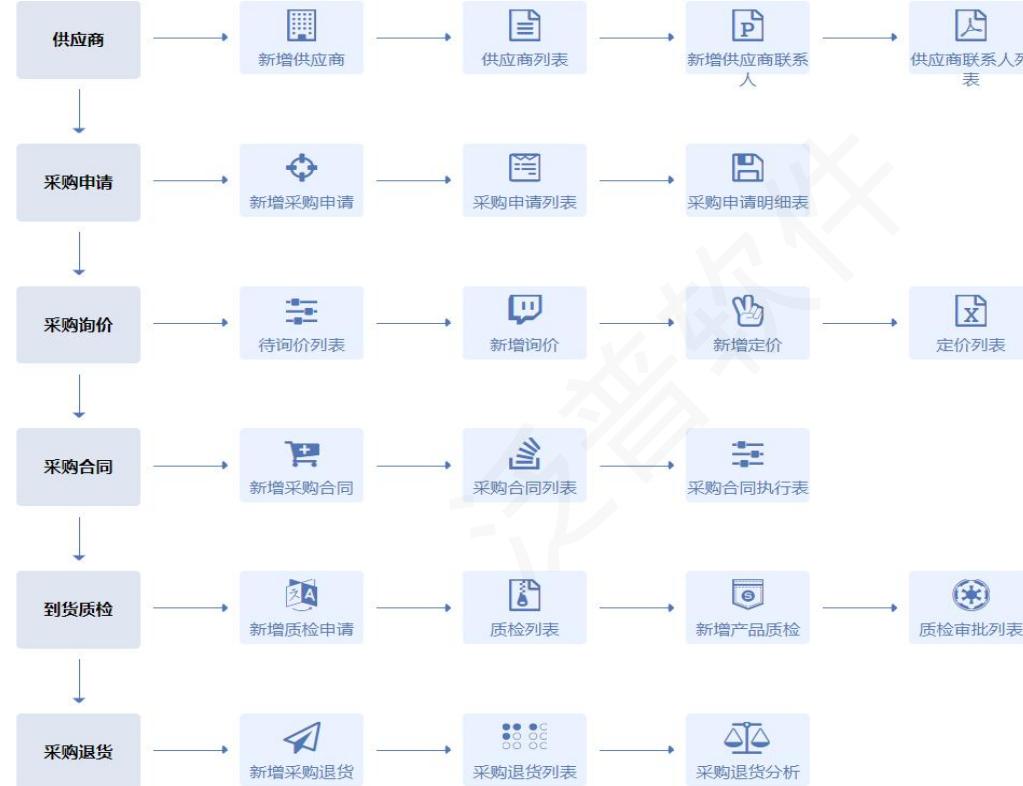
2、建立完善的供应商档案，实时控制供应商资料、信用、价格、等关键环节业务处理

3、全方位统计分析，全面详尽掌握采购业务整体情况，减少盲目进货，降低库存积压和流动资金的大量占用

4、系统从采购计划到退货都有效地对采购订单、物流状况、订货周期进行严格控制，避免采购与生产需求之间产生偏差

5、减少采购时所需要的时间成本，更起到监管的作用，有效防止采购环节上发生错误，从而有助成本控制

6、系统可以将采购所选的供应商的历史供货价格、以及建议进价和采购限价等进行分析，这样可以完美解决了供应商信息对比问题，企业可以做出更优的采购决策、销售决策、经营决策



主要是对采购过程中各个环节状态进行严密的跟踪、监督，实现对企业采购执行过程的科学化透明化的管理。

➤ 多数企业在供应商管理中存在的问题

- 1、只有需要的时候才零时找寻供应商，浪费大量的时间与资金
- 2、零时找的供应商供应的产品完全满足不了企业生产需要，导致后续各种问题出现
- 3、对重要的供应商没有进行分类管理，导致重要性较高的供应商心生不满
- 4、分工不是很明确，那就很难对供应商进行全面的评估

建立起一个稳定可靠的供应商队伍，并为企业生产提供可靠的物资供应。它可以促进质量改进，减少周期时间，提高有效性和节约成本，并帮助组织在规定的时间和预算范围内满足顾客要求。

➤ 泛普软件的ERP如何有效提高采购供应商的管理

- 1、对供应商进行分类，将潜在供应商档案和正式供应商都进行分类录入，当后期其他供应商出现什么问题可以有潜在的供应商补上，避免临时找供应商的情况
- 2、企业全面建立供应商档案，更全面快捷地保证质量，追踪变化，比较优劣
- 3、按对企业的作用将供应商清晰明了的划分，对供应商进行档案的等级分类，可以更好的评估风险



供应商管理



该功能主要是登记供应商的基本信息、组织架构信息、联系信息、财务信息和资质信息等多方面，在后面进行采购的时候可以考察关于供应商的供货能力以及资质信用等方面信息



联系人信息



该功能主要是登记关于供应商的联系人信息，一个供应商可以有多个联系人，如销售联系人、发货联系人等。



供应商数量统计



从供应商类型、供应商级别、供应商行业、供应商区域、每月供应商数量走势等不同的角度来分析查看供应商的数量情况



联系人数量统计



从本日生日提醒、本月生日提醒、联系人行业、区域、性别的维度来统计查看关于供应商联系人的数量情况



➤ 多数企业在采购申请中存在的问题

- 1、申请预购作业繁杂增加使用者负担。
- 2、无法掌握实时库存、销量，造成商机丢失。
- 3、无法结合物流业者系统，提供实时配送服务

主要是企业采购部门对需要准备采购的物资进行预备购买的申请



➤ 泛普软件的ERP如何有效提高供应商的预购管理

- 1、简便申请预购作业，让企业能致力于商品销售。
- 2、商品销售、库存数情报完整，让企业实时掌握消费者需求变化。
- 3、自动结合物流配送，提供预购到取货配送的一条龙服务。

当企业有销售需求，或是生产需求某种商品或材料的情况下，可以根据销售订单，或者物料需求计划，来生成对应的采购申请，并在此进行登记



系统中的该功能主要是用于需要对采购申请情况进行查询的时候查看，在此列表中可以查看到关于采购询价和采购的状态。如果已经询价完毕没有进行采购就可以通过该列表来进行采购合同签订登记



需要查看采购申请中的产品等详情信息可以通过该明细表查询，在此完整查看每笔采购申请的详细采购情况和巡检情况



➤ 多数企业在供应商询价管理中存在的问题

- 1、询价的过程中采购人员存在没有货比三家的情况，无法进行有效监管
- 2、采购人员可能对同一个供应商进行重复询价，范围有限
- 3、对于市场价格掌握不够，如果遇上急单，很容易买到高价物料
- 4、市场上的物料型号太多，采购其实很难了解具体某一物料的历史报价对比

根据采购需求，从符合相应资格条件的供应商名单中确定不少于三家的供应商向其发出询价单让其报价，由供应商一次报出不得更改的报价，然后询价小组在报价的基础上进行比较，并确定最优供应商的一种采购方式，也就是我们通常所说的货比三家，它是一种相对简单而又快速的采购方式。

➤ 泛普软件的ERP如何有效提高采购询价的管理

- 1、ERP系统通过填写洽谈进展适时跟进询价信息，可有效监管询价过程
- 2、系统记录每个供应商的询价情况。实时查询，一目了然，快速了解供应商的报价信息
- 3、系统记录历史供应商的报价信息，制定采购报价，对比多个供应商选出最优供应商
- 4、系统提供实时报表。可以按不同型号查询询价单，快速了解供应商历史报价信息

询价管理

采购人员在询价的时候通过比价，正确、科学地估算低价，做到心中有数。ERP系统通过填写洽谈进展适时跟进询价信息，方便用户对产品询价的管理。



定价管理

通过系统可以统一管理企业的报价，一次录入全面共享。各部门可以共享一个价格体系，价格更新不用耗费更多的管理资源。减少人为管理的差错，减少价格管理对人的依赖。

➤ 多数企业在采购中存在的问题

- 1、在确定添加采购的时候还没有确定合作的供应商和对价格定价
- 2、采购人员对市场价格和形势等动态的变化不敏感，从而无法进行有效的分析和对比
- 3、前期缺乏采购整体的计划，在采购时对于采购的物资罗列也不明确
- 4、存在先斩后奏的情况，先进行采购后面才来补相应的材料，漏洞百出
- 5、对于实际采购的物资过程管控不透明，容易滋生腐败暗箱操作的情况

采购合同是指对采购业务过程进行组织、实施与控制的管理的一项业务

➤ 泛普软件的ERP如何有效提高企业采购的管理

- 1、在采购之前对供应商进行相应询价对比，然后再定价后确定对应的合作供应商，避免出现临时找供应商，增加成本的情况
- 2、采购人员需要在系统中将每次对供应商询价情况录入系统，及时更新，方便后期定价和确定供应商。
- 3、前期将采购的价格和资质供应商确认后，系统中规范化录入采购的物资详情
- 4、在系统中做到各部门权责明确。形成有效的制衡机制,权利的分散和制约会有效的防止物资采购中的“暗箱操作”



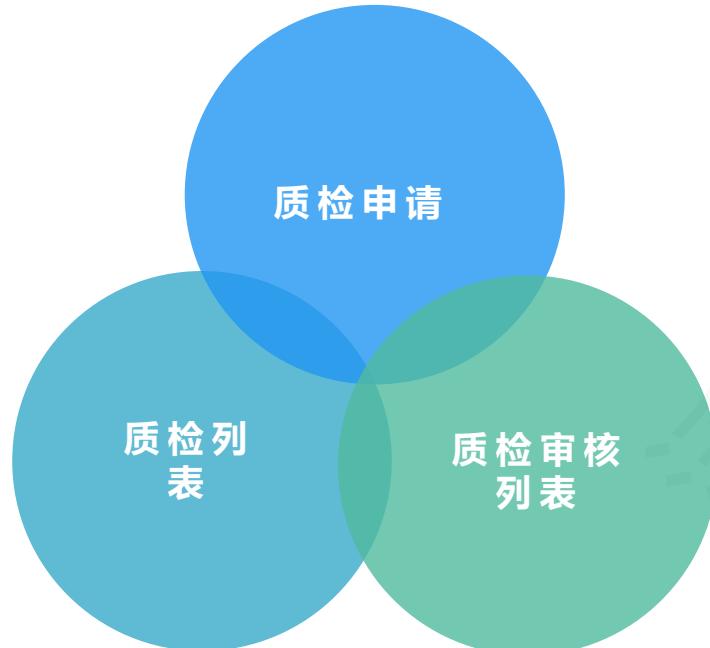
➤ 多数企业在采购质检管理中存在的问题

- 1、所有的检验员都怕麻烦，多一事，不如少一事
- 2、照顾关系，不良产品造成客户验货时退货、造成生产线困扰
- 3、立场不坚定，因为物料是急料，采购、生产部的都在催，觉得应该没有问题，结果因为没有检查到的项目有不良现象，造成生产停线
- 4、过分相信返工，检验过程中，发现了不良，甚至后期出现推卸责任的问题。
- 5、缺少关于供应商的总体产品质量检验情况报表，不能及时的对差产品的供应商及时进行止损。

到货检验指对采购进来的原材料、部件或产品做品质确认和查核，即在供应商送原材料或部件时通过抽样的方式对品质进行检验，并最后做出判断该批产品是允收还是拒收。

➤ 泛普软件的ERP如何有效提高采购质检的管理

- 1、系统提供比较全面的质量检验管理业务，根据产品的检验标准进行检验结果的登记，有效的保证每批进货的合格情况。
- 2、系统严格登记每批物料的质检情况，出现问题方便后期追责，避免出现走关系的情况
- 3、在采购来料质检中，为非免检货物提供检仓和送货流程。并根据检验结果确认入库货物，同时提供相关的业务查询报表
- 4、系统通过入库交货明细和应付帐款明细表，并列印供应商评核月报表和物料评核月报表，以供各部门间能随时掌握可贵的资讯，增加处理的时效和决策达成



对采购入库的商品质量检测提出申请，在系统中可以根据采购到货直接申请采购申请，或者由库管人员手动填写

针对采购到货的所有质检申请情况进行统计查询，可以根据不同的要求来查询质检申请情况

统计关于采购到货质检的审核情况，在该列表中可以反应出购买的商品是否合格以及如何处理

➤ 多数企业在采购退货管理中存在的问题

- 1、由于采购退货情况复杂，中间接收人较多，出现问题责任问题难以划分
- 2、采购退货时供应商退款存在各种情况财务如何记账？
- 3、采购退换货的过程缺少有效的监督管控，容易出现暗箱操作的现象
- 4、通过手动记录退换货以及账务，如果中间出现问题后续很多业务也会受到影响
- 5、没有关于采购账务是否入库等有关报表，不能直观查看关于这个退货的业务相关合同以及是否入库是否收票等业务。

采购退货是指收货过程中或收货后，因各种原因需要将料品退回给供应商的一种业务行为。



➤ 泛普软件的ERP如何有效提高采购退货的管理

- 1、在系统中对退货信息进行登记，其中对于退货的供应商信息都可以快速关联，方便查询退货的原单信息
- 2、在登记退货的过程中记录退货人员信息，有效划分责任
- 3、在退货的过程中系统会自动关联相关账款信息，避免账目关联错误导致后续业务连续失误
- 4、统一规范化的退货单可以记录退货的主要重要信息并上传附件到系统中保存
- 5、系统会在登记退货的同时自动生成关于该合同的红冲账款和红冲发票信息，财务部门可以直观的查看到关于该采购的相关业务进度情况

采购退货

当需要进行退货或者退库的业务调整时，可通过当前采购退货的单据来进行办理，在办理退货的可以关联对应的采购订单来进行退货

采购退货列表

统计所有的采购退货情况，同时也能从该列表中查看退货的进度，是否出库或发货



退货数量统计

通过采购人员分布、退货分类分布、供应商区域分布、供应商行业分布、每月采购退货趋势这些方面来统计关于采购的退货数量

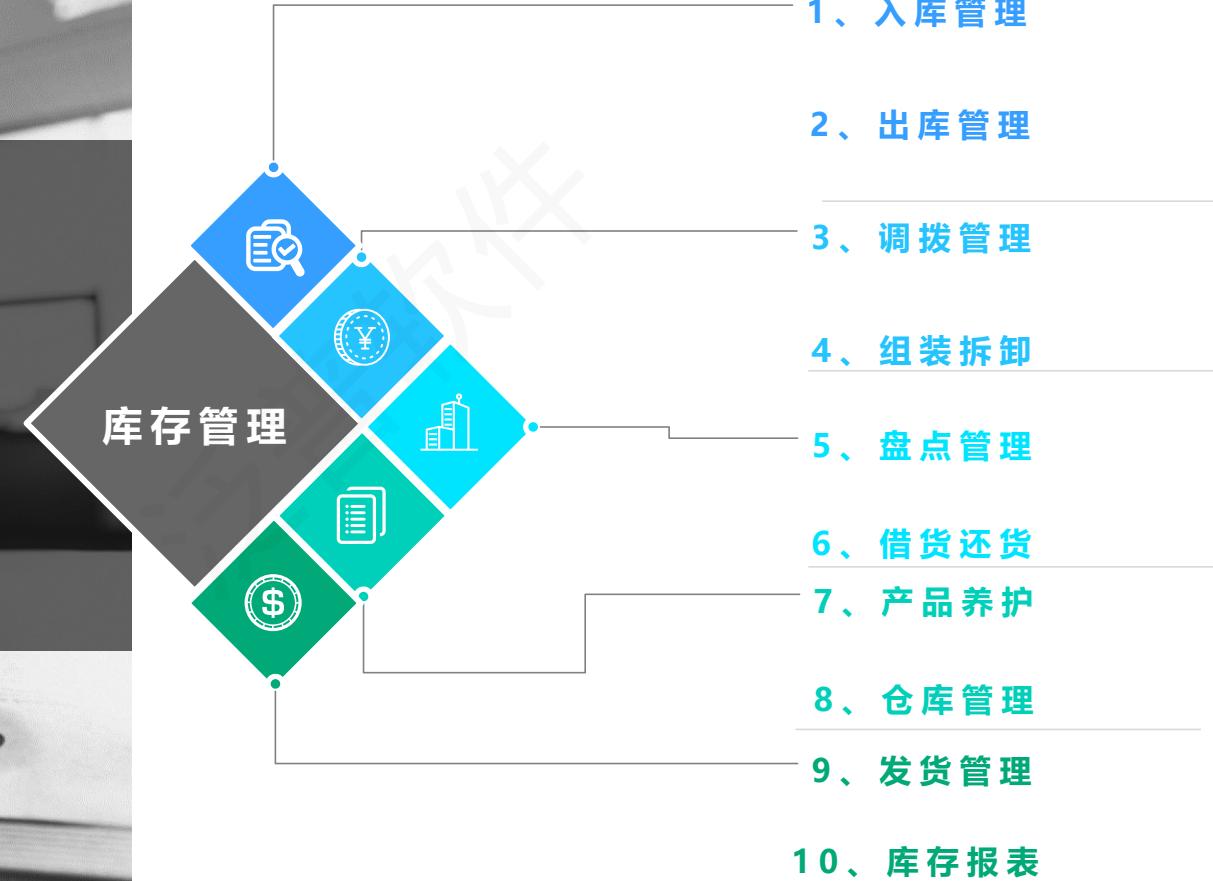
退货金额统计

通过采购人员分布、退货分类分布、供应商区域分布、供应商行业分布、每月采购退货趋势这些方面来统计关于采购的退货数量

库存管理

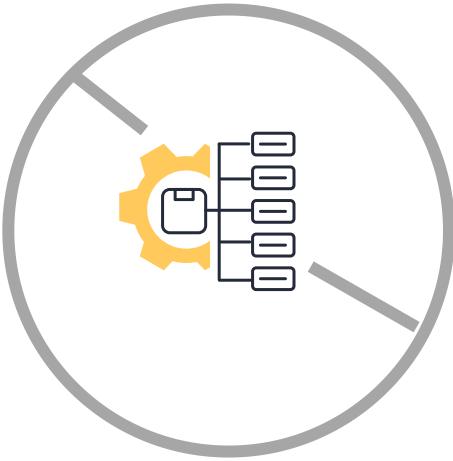


库存管理





国内80%企业在库存管理中普遍存在的问题



1 缺乏详细的库存报表查看，库存查询困难，很难了解每个物料的库存多少

2 目前大部分仓库主要通过电话、邮件等方式确定入库时间，以致入库时间存在延迟，人工清点核对货品，又慢又容易出错，导致入库时间长，加上上架分级分类不清楚

3 登记不及时，账目漏记、错记等，造成账目管理混乱，没有条目逻辑

4 拣货总走回头路，找货时间长，人工经验依赖性大

5 当前库存情况如何？仓库进出数量控制不准确，盘点经常出现盈亏，甚至连问题发生的点都无法找到，更加无法控制

6 如何及时发现某种货物低于安全库存或者快过期了

7 盘点效率太低，而且还容易出错

8 生产部门领料请求如何迅速响应



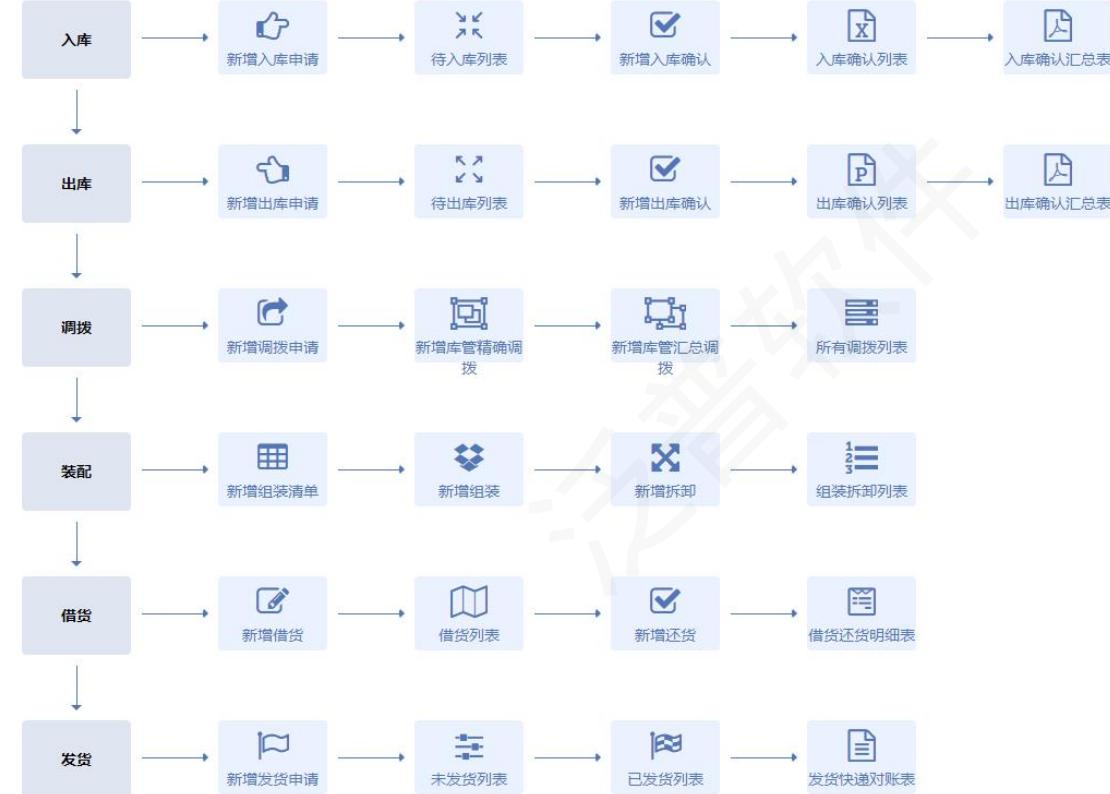
集成性

统一性

完整性

开放性

- ◆ 1、系统的报表多维度管理，实现精准的批次/状态/账目管理，账目一目了然，更精准的作业数据管控，更有依据的时效/人效统计，让决策有据可依，为运营提供有力支撑。
- ◆ 2、实时采集和上传物料的名称、批次信息、件重、编号等等，无需手工填写，效率和准确率更高
- ◆ 3、入库、出库、调仓等作业完成后，数据都会实时同步到ERP系统中，无需事后数据统一录入，库存数据更准确实时
- ◆ 4、调拨、其他出入库不需要复杂的工序流程，通过信息流直接反馈到系统，节约时间
- ◆ 5、对每个商品库存库存、库龄进行设置，低于设定值提醒补货，高于则停止进货，并想办法降低库存
- ◆ 6、到了设定日期，自动提醒，避免过期销售
- ◆ 7、由系统中的生产计划和订单，根据单件产品所需的该物料件数可以知道该期间所需的具体物料数量



库存管理主要是要求合理控制库存水平，即用最少的投资和最少的库存管理费用，维持合理的库存，以满足使用部门的需求和减少缺货损失。

➤ 多数企业在入库管理中存在的问题

- 1、入库不及时，登记不及时，账目漏记、错记等，造成账目管理混乱，财务账面显示结存为负数或账实核对不符
- 2、管理流程脱节，各部门只负责自己的那部分工作，成本高效率低
- 3、对客户需求预算失误，打乱库存计划，增加了库存控制难度
- 4、入库混乱，存在没有任何的依据随便进行入库，造成很多库存与单据数据不相符现象。
- 5、对采购、销售、质检等入库业务记录混乱

入库管理是根据商品入库凭证，在接受入库商品时所进行的卸货、查点、验收、办理入库手续等各项业务活动的计划和组织。

➤ 泛普软件的ERP如何有效提高企业入库的管理

- 1、当发生了销售或采购等业务后，系统会自动生成一个待入库单，同时会通过【入库类别】字段分别入库业务
- 2、系统将各个部门业务联和起来，提高效率
- 3、系统提供库存报表，可根据需求计划合理安排数量，防止因盲目入库而导致材料的积压。
- 4、系统提供每笔入库的业务依据，库管人员可以轻松、准确、快速完成入库审核



直接入库

期初库存或者说需要库管来操作，不需要其他审核的入库工作可以通过直接入库功能来实现



待入库列表

当企业采购了的产品需要入库或者产品生产完还没入库的，或者是某些产品在质检的时候出现报废入库的都可以在当前这个待入库单中统计



待入库明细表

统计来自不同类型待入库的数据，在此表中可以查看是什么入库以及待入库的产品详情



入库确认列表

统计已经确认入库的详情，在此表中查看确认入库多少



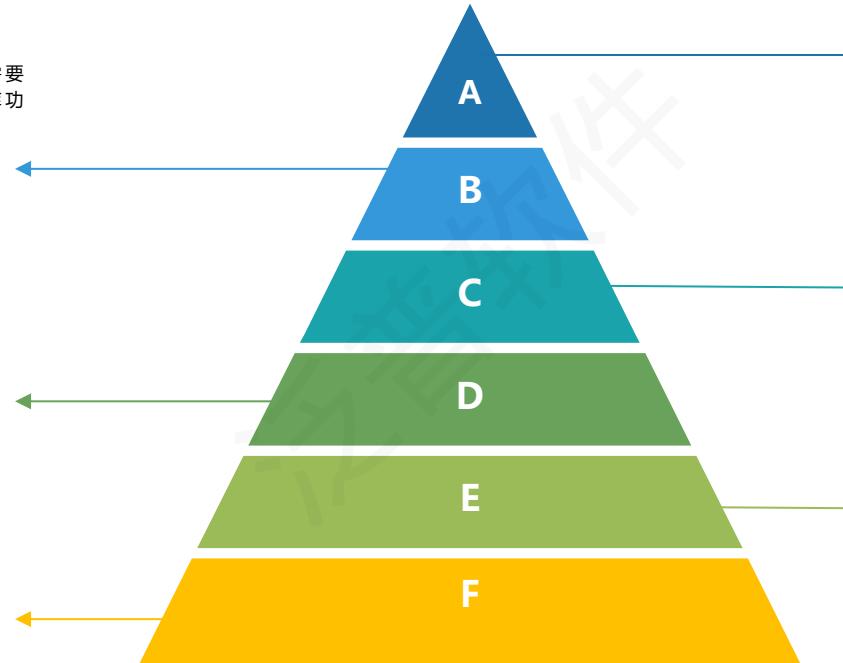
入库确认汇总表

主要是统计已经确认入库的产品信息，并且可以通过该表查看确认入库的详情



入库确认明细表

统计已经确认入库的明细情况



➤ 多数企业在出库管理中存在的问题

- 1、手工筛选订单，效率慢、易遗漏、不合理。
- 2、员工的入库工作状态与入库时物资的质量不可控。
- 3、在人工拣货的情况下，往往不仔细检查，凭感觉拣货很有可能检错货。另外文件多，容易漏查或者多查。
- 4、拣货总走回头路，找货时间长，人工经验依赖性大。
- 5、出库完成后，需要手工更新库存数据，工作量大，容易导致库存数据不准确。
- 6、缺乏可追溯性，问题无法追溯到错误的原因和操作者。

出库管理主要是按客户订货要求进行订单处理、分拣、组配、发货到实际将货物运送至客户手中为止，都是以客户为服务对象



➤ 泛普软件的ERP如何有效提高企业出库的管理

- 1、系统中有不同的策略进行出库，以提高库存周转率
- 2、详细记录物资材料的入库为止以及库存情况，即使仓库员离职或请假其他人都能快速上手
- 3、实时记录员工的操作情况，形成操作记录。出现问题时，运行记录可以追溯到当时的运行情况
- 4、实时收集工作数据，并在工作完成后实时将数据同步到系统中，无需人工录入，库存数据更加准确和实时



直接出库

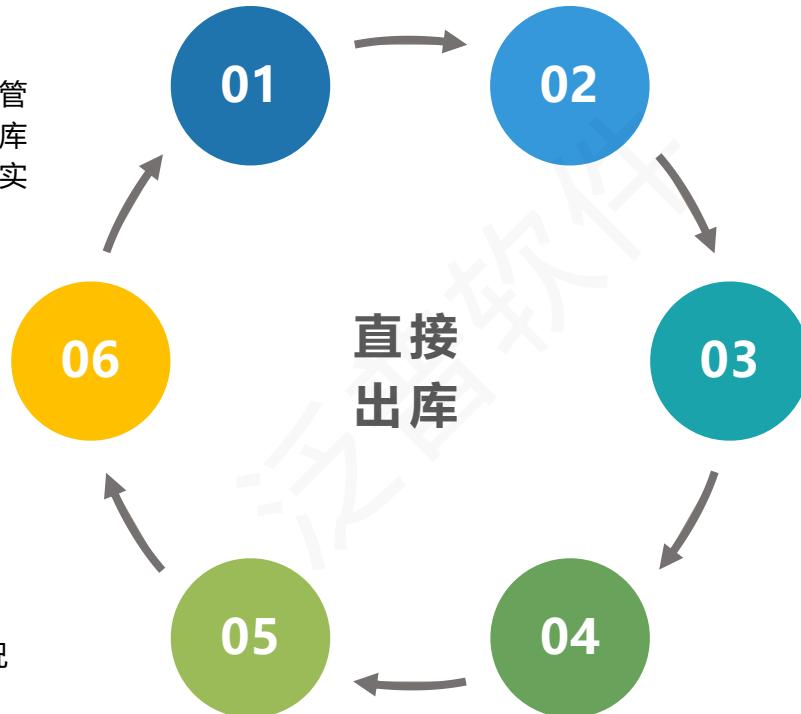
比如客户要得急或者说需要库管来操作，不需要其他审核的出库工作可以通过直接出库功能来实现

出库确认汇总表

主要是统计已经确认出库的产品信息，并且可以通过该表查看确认出库的详情

出库确认明细表

统计已经确认出库的明细情况



待出库列表

当销售人员签订销售合同后的产品需要出库或者是采购回来质检不合格需要出库退货，或者是某些产品在生产的时候需要出库，走了相应的单据都会在此统计出来，查看所有的待出库产品

待出库明细表

统计来自不同类型的待出库情况，在此表中可以看到关于产品的库存信息和申请出库的数量

出库确认列表

统计已经确认出库的详情，在此表中查看确认出库量是多少

➤ 多数企业在出库管理中存在的问题

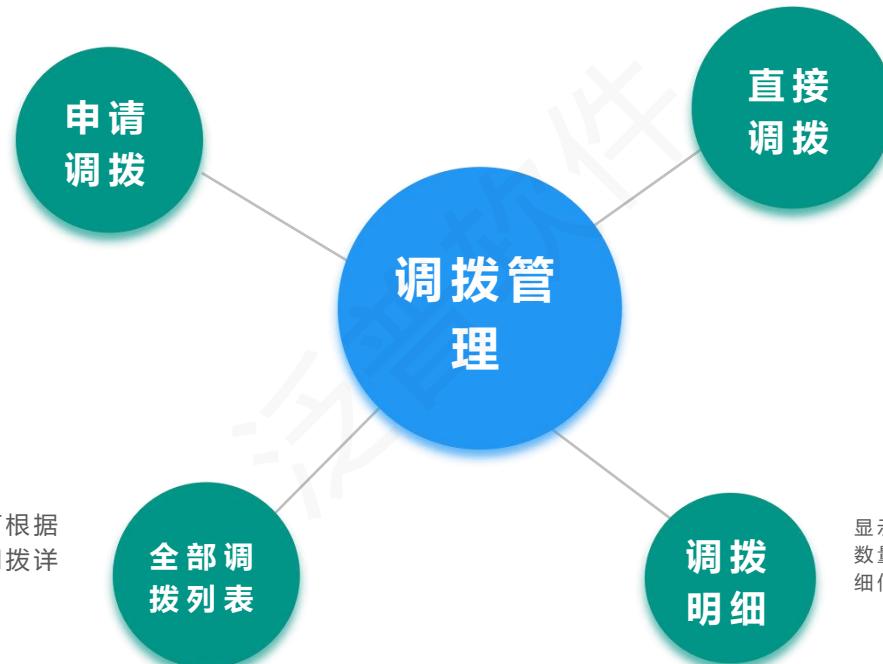
- 1、不同的库房，拣货效率低，装箱环节容易出错。
- 2、人工记录与实物不符，配送中发生的异常等没及时反馈。
- 3、调拨运输过程出现残损情况，销售人员不能及时了解库存是否足够。
- 4、调拨操作过程不规范控制，导致库房库存信息不准确，给企业库存盘点加大了工作量。

库存调拨就是两个仓库之间的货物相互调配，对于存在多个仓库或分支机构的企业来说，将货品在不同仓库之间进行调拨，是一种较为常见的业务。调拨的需求从根本上说，是为了平衡库存供给和消耗。

➤ 泛普软件的ERP如何有效提高库存调拨的管理

- 1、利用条形码扫描货品移出和移入库位，并输入对应数量，摆脱人工移货的繁琐，完成操作
- 2、货物的实时变动情况都会在记录到库存表中
- 3、产品信息可以直接发送到生产中心，及时更新库存信息
- 4、系统自动获取需要出入库的单据，如采购收货单，自动生成过账凭证，反馈给ERP系统，无需人员单独过账录入

通过调拨申请最终实现产品的调拨，
在此表单上添加调拨的产品明细等
信息



➤ 多数企业在库存盘点管理中存在的问题

- 1、盘点工作繁琐，入库人工计数的出错率较高
- 2、盘点经常出现盈亏，而且一旦出现差错，无法追究原因，也就无故蒙受损失
- 3、检查货物和数量时，容易出错导致发错材料和收错货物，影响生产和服务质量
- 4、损耗品未做登记，对损耗品的流向不知

库存盘点，库存盘点是对库存物品的清查，是对每一种库存物料进行清点数量、检查质量及登记盘点表的库存管理过程，其目的主要是为了清查库存的实物是否与账面数相符以及库存物资的质量状态



➤ 泛普软件的ERP如何有效提高库存盘点的管理

- 1、现场操作与系统核算实时同步，提高了整体操作效率和准确性
- 2、文档和日志记录在各个环节的全过程，方便日常查看和追溯
- 3、库存数据可以每天实时动态更新，无需人工输入，快速及时地检查总库存和细节
- 4、针对损坏废窃等，亦提供库存调整作业，用户可自设调整原因，以利后续分析统计

新增汇总盘点

企业可以根据产品名称进行汇总盘点登记

全部盘点列表

系统根据汇总盘点和精确盘点自动生成所有盘点列表，在此表中可以统计产品的盘点情况，是否盈盈或者盘亏，一目了然



新增精确盘点

通过产品的批次或者序列号来对产品进行精确盘点登记

盘点明细表

统计产品的盘点次数，账面数量、实盘数量以及盈亏情况

➤ 多数企业在借货管理中存在的问题

- 1、物资借出管理不规范化，有时候也不知道借出去了哪里，盘点经常出现盈亏
- 2、产品借出登记不严格，使仓库管理在对物资进行盘查过程中遇到问题，出现很多物资库存与单据数据不相符
- 3、仓库人员错拿错放导致数据不准确，且无从查询问题责任人，无法从制度上管理

借货管理是对仓库借出的货品进行准确有效的管理（可以管理到借货时间、借货人、借货原因），防止货品丢失。



➤ 泛普软件的ERP如何有效提高库存中借货还货的管理

- 1、系统通过标准化的登记管理，清晰记录借货人以及经手库管，避免后期追责找不到人。
- 2、实现对借货的产品信息动态管理，为还货情况提供最新数据支持。
- 3、系统支持抽盘和全盘的方式，定期或不定期对物料进行盘点，做到“账、物、卡”一致

借货管理

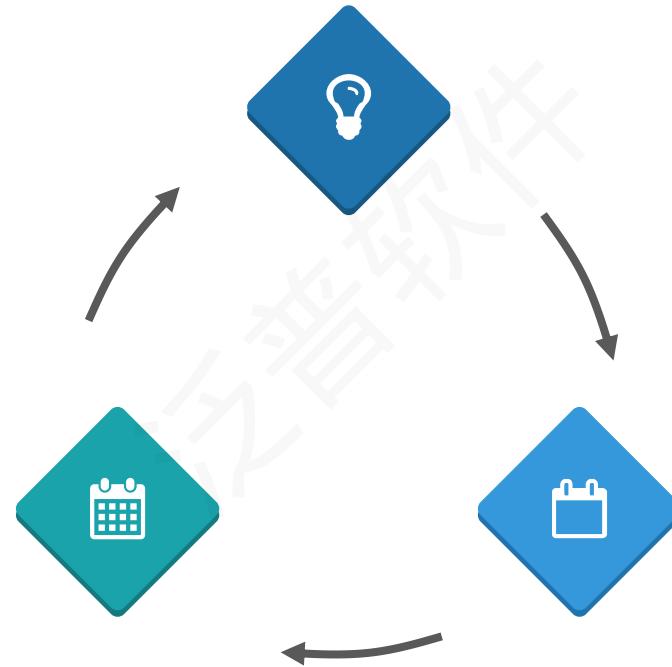
对借货原因、借出仓库、借货人、借货日期等进行详细管理，添加借出商品明细时可以通过库存快照快速查询借出商品现有库存情况

借货还货明细表

统计关于产品的借货还货明细情况

还货管理

由借货单生成返还单，详细记录返还人、返还时间等



➤ 多数企业在产品养护管理中存在的问题

- 1、产品养护不及时、不精准
- 2、过程产品有什么问题不能及时的反馈和处理
- 3、养护查询记录不方便查询
- 4、产品养护实际问题不能实时反馈

商品养护是指储存过程中所进行的保养和维护。从广义上说，产品从离开生产领域而未进入消费领域之前这段时间的保养与维护工作，都称为产品养护。



➤ 泛普软件的ERP如何有效提高企业产品养护的管理

- 1、保养人员根据盘点的情况来执行，可以及时对产品进行保养
- 2、系统自动推送质量等异常信息给采购员或生产方，避免电话跟催
- 3、数据APP端可以自助查询，后台可以批量导出汇总，形成报告，给养护管理改善提供数据支持
- 4、养护过程中发现问题，可以通过手机APP扫码描述即可自动预警，确保质量问题能够快速反馈和处理



产品养护

基本信息

* 单据主题:	十二道心电图机养护	单据编号:	YH2021040002	* 养护日期:	2021-04-09 16:48:52	制单人员:	张研
* 对应仓库:	医疗行业-半成品库 (2)	* 对应产品:	十二道心电图机				
养护原因:	长期存放在仓库，需养护						

养护产品明细

导出

序号	* 产品名称	产品编号	规格型号	单位	* 数量	批号	生产日期	有效日期	* 养护人员	养护周期	质量状况	处理结果	备注
1	十二道心电图机	020034	DASH2500	台	6	YU832899	2020-04-10	2028-04-14	张研		不合格	重新清洁养护，已完成	
2													
3													
4													
5													
6													
7													
8													
9													

附件

文件名称

现场拍照.jpg

上传人

上传时间

查看

下载

转存

相关附件.xlsx

admin

2021-04-09 16:55

查看

下载

转存

➤ 多数企业在仓库管理中存在的问题

- 1、领导想了解某库房的库存状况，每次都需要问要报表
- 2、如何及时发现某种货物低于安全库存或者快过期了
- 3、某批次货物出现质量问题，如何快速锁定库房其他同批次货物
- 4、生产部门领料如何快速响应

仓库管理是根据商品入库凭证，在接受入库商品时所进行的卸货、查点、验收、办理入库手续等各项业务活动的计划和组织。其基本要求是保证入库商品数量准确，质量符合要求，包装完整无损，手续完备清楚，入库迅速。



➤ 泛普软件的ERP如何有效提高企业仓库的管理

- 1、系统自动建立详细反映物品仓储的明细账，领导可以及时查看
- 2、系统在最低库存提醒能够让库管及时知晓哪些物资库存不足，并根据库存提醒及时补货
- 3、系统提供完善的生产批次管理系统，完美解决中小企业批次管理难题，简化管理
- 4、入库物品经过点数、查验之后，可以安排卸货、入库堆码，表示仓库接受物品。

仓库列表

<input type="checkbox"/>	序号	仓库编号	仓库名称	所属类别	仓库地址
<input type="checkbox"/>	1	0101	汽车行业-原材料库	汽车行业	四川省剑南街103号
<input type="checkbox"/>	2	0102	汽车行业-半成品库	汽车行业	山东省经华路104号
<input type="checkbox"/>	3	0103	汽车行业-成品库	汽车行业	重庆市云海路107号
<input type="checkbox"/>	4	0201	医疗行业-原材料库	医疗行业	江苏省双林路113号
<input type="checkbox"/>	5	0202	医疗行业-半成品库	医疗行业	辽宁省经华路128号
<input type="checkbox"/>	6	0203	医疗行业-成品库	医疗行业	四川省双林路68号
<input type="checkbox"/>	7	0301	工程行业-原材料库	工程行业	四川省剑南街103号
<input type="checkbox"/>	8	0302	工程行业-半成品库	工程行业	山东省经华路104号
<input type="checkbox"/>	9	0303	工程行业-成品库	工程行业	上海祥业街105号
<input type="checkbox"/>	10	0401	电子行业-原材料库	电子行业	重庆市云海路107号
<input type="checkbox"/>	11	0402	电子行业-半成品库	电子行业	重庆市云海路107号
<input type="checkbox"/>	12	0403	电子行业-成品库	电子行业	江苏省双林路113号
<input type="checkbox"/>	13	0501	食品行业-原材料库	食品行业	辽宁省经华路128号
<input type="checkbox"/>	14	0502	食品行业-半成品库	食品行业	四川省双林路68号
<input type="checkbox"/>	15	0503	食品行业-成品库	食品行业	四川省剑南街103号
<input type="checkbox"/>	16	0304	工程行业-原材料一号库	工程行业	
<input type="checkbox"/>	17	0504	食品行业-原材料一号库	食品行业	
<input type="checkbox"/>	18	0204	医疗行业-成品北京库	医疗行业	

➤ 多数企业在仓库管理中存在的问题

- 1、库存数据缺乏时效性，不能实时更新，对销售情况获取滞后
- 2、运行效率低，出错率高，导致发错材料和收错货物，影响生产和服务质量
- 3、没有清晰、最近更新的库存数据，业务很容易出现增长停滞，甚至出现下降

发货管理是通过销售合同档案建立、发货及开票处理、出货管理以及市场信息收集、销售统计、销售分析与市场预测等工作，充分了解市场营销情况，作出及时合理的反应，进一步促进销售业务的开展，并为销售管理决策提供科学的依据。

➤ 泛普软件的ERP如何有效提高企业发货的管理

- 1、验货、发货，全程操作有记录、可追溯可跟踪，提高订单发货效率，规避人为判断导致的错发漏发。
- 2、全方位作业提醒、事务处理、数据展现，助力企业决策管理层随时随地了解库存信息，提高车间与仓库、销售等之间的作业协同
- 3、库存信息实时更新，库存异常自动实时报警

发货快递对账表

<input type="checkbox"/>	序号	发货日期	发货方式	快递公司	快递单号	快递费用	发货申请编号	发货申请主题	客户/供应商	关联合同/采购退货
<input type="checkbox"/>	1	2021-04-15	邮政EMS	邮政EMS	439049238432	500.00	FH2021040001	转自出库: 生产设备的产品合同	上海开利运输冷气设备有限公司	生产设备的产品合同
<input type="checkbox"/>	2	2021-04-29	整车运输	请选择		200.00	FH2021040013	转自出库: 购买一批医疗器材的采购合同	上海静安区社区医院	购买一批医疗器材的采购合同
<input type="checkbox"/>	3	2021-04-23	航空快运	顺丰快递	32790829343...	23.00	FH2021040002	转自出库: 采购干果退货	苏州蓝星有限公司	采购干果退货
<input type="checkbox"/>	4	2021-04-30	整车运输	请选择		500.00	FH2021040005	转自出库: 借货出库: 侯海轩借电脑参加展会		
<input type="checkbox"/>	5	2021-04-10	航空快运	顺丰快递	4324324324234	40.00	FH2021040006	转自出库: 借货出库: 电子天平借货单		
小计					1,263.00					
合计					1,263.00					

➤ 多数企业在库存管理中存在的问题

- 1、怎么样才能保证自己库存出入库明细表一目了然,实时知晓出库数量和入库数量?
- 2、怎么样在预先规划的情况下,做货主集中等储位移动操作,提高日常出货效率?
- 3、仓库账数据能否与仓库员所管辖的实物相一致,工作中两者能否密切配合,相互监督检查?

对制造业而言,库存管理为最基本且最关键的一环,需要结合库存报表能够随时反映出精确的库存现状。



➤ 泛普软件的ERP库存报表如何有效提高库存管理

- 1、系统提供库存明细表，可以实时动态反馈各个职能仓库的物料进出变动情况，以及物料的即时库存
- 2、系统会自动生成盈盈入库报表和盈亏出库报表
- 3、系统会提供其他库存报表，了解入库时间、批次、剩余有效期、现有库存、出入库情况、存放地点等

库存上下限预警

序号	产品名称	产品编号	规格型号	单位	所属类别	现有库存	库存下限	库存上限	低于下限	超过上限
1	石墨	010078	无	m2/g	汽车制动器原料	1,176.00	0.00	0.00	0.00%	0.00%
2	比萨卷-薯片	050069	1*60	包	膨化类	902.00	5.00	7.00	0.00%	1.28%
3	尖尖角	050068	1*60	包	膨化类	710.00	5.00	5.00	0.00%	1.41%
4	恰恰水煮瓜子	050023	102g (核桃味)	包	干果类	512.00	4.00	3.00	0.00%	1.70%
5	弹簧钢	010231	65mn	个	原材料	476.00	0.00	0.00	0.00%	0.00%
6	铝合金板	010026	H61	个	原材料	472.00	0.00	0.00	0.00%	0.00%
7	铁粉	010077	黑色	KG	铁材	470.50	0.00	0.00	0.00%	0.00%
8	香酥虾味片	050075	113g	箱	膨化类	458.00	6.00	5.00	0.00%	0.91%
9	锅巴麻辣味	050076	1*60	箱	膨化类	455.00	5.00	4.00	0.00%	1.13%
10	102g粒粒佳水煮瓜子	050024	五香味1*40	包	干果类	381.00	3.00	4.00	0.00%	0.94%
11	水彩农夫冰糖杨梅	050029	1*60	包	干果类	342.00	3.00	5.00	0.00%	0.67%
12	洽洽瓜子原味	050021	1*20	包	干果类	338.00	8.00	8.00	0.00%	0.41%
13	金得来冰糖杨梅	050031	1*10	瓶	干果类	328.00	6.00	4.00	0.00%	0.81%
14	285g洽洽奶香味瓜子	050022	1*20	包	干果类	312.00	8.00	4.00	0.00%	0.77%
15	华味亨果丹皮	050027	1*30	包	干果类	270.00	2.00	2.00	0.00%	1.34%
16	纤维	010079	无	mm	汽车制动器原料	260.00	0.00	0.00	0.00%	0.00%
17	第六田园98g马铃薯	050070	1*30	包	膨化类	250.00	7.00	6.00	0.00%	0.41%
18	390g奥利奥 (草莓味)	050001	1*15	包	饼干类	243.00	5.00	6.00	0.00%	0.40%
19	华味亨正宗话梅	050028	113g	瓶	干果类	200.00	2.00	3.00	0.00%	0.66%

现金银行

收款管理

付款管理

销售退款

采购退款

发票管理

费用管理

财务报表





国内80%企业在财务管理中普遍存在的问题

公司规模的不断增长，采购、销售、日常对公司账户的管理费时费力，不能时时了解“家底账”



财务和业务部门对账费时整理繁琐，费力且对不清楚，往往因为票据的缺失导致不知道企业本年的利润率是多少

对于公司的采购付款业务环节管理不到位，经常出现舞弊的情况

部分客户先提货后付款赊销风险大，时间长易成乱账甚至坏账，导致应收账款控制不力

对于销售、采购环节的退货退款管理不清楚，追溯根源比较麻烦

对于款项上的开票收票以及退货后的发票红冲情况需要



通过系统自动将采购、销售、生产的业务关联到财务账款中，更新应付账款和存货账户

01

当企业发生相应的采购业务，与此同时系统自动增加或减少应付账款，实现物流和资金流的统一

02

当销售出库后，系统的收款管理会自动反映出客户的应收账款情况，加强对应收款项的管理

03



04

当企业有相关业务发生，系统可以自动将账款传送到财务管理，并在报表中自动生成凭证、记账和生成报表，提高对账效率

05

系统自动关联销售、采购环节，以销售采购发票、其他应收单、收款单等原始单据为依据，对企业的往来账款进行综合管理

06

当采购或销售的发票已开，相关货物退回时，系统中直接冲减其相应的应付款

➤ 多数企业在现金银行管理中存在的问题

- 1、难以有效地管理全集团分支机构的银行帐户，导致大量冗余帐户
- 2、对于公司账户的进出账查询要去银行或者财务账簿上进行，对公司账户的进账具体情况了解不清楚
- 3、不方便时时了解公司“家底账”，财务管理成本也较高
- 4、企业银行账户多，对账没有很好的工具支持，资金部和财务部的对账过账非常繁琐
- 5、企业用手工Excel线下管理票据数据维护混乱，状态更新不及时，票据业务处理低效，不规范票据相关的审计缺乏有效的依据

现金银行是指对公司现金流入的控制以及零用现金及银行存款的核算。对公司现金账户的管理，保证公司账户的可控性和规范性。

➤ 泛普软件的ERP如何有效提高企业账户的管理

- 1、实时反映账户资金变化状况，便于企业财务监控和决策
- 2、建立统一的现金账户入账记录平台，集中将企业收款与账户对账，提升资金管理水平
- 3、通过企业与银行互动联接减少财务人员手工操作环节和工作量，降低差错率，提高工作效率
- 4、通过ERP系统规范票据的数据录入，及时自动更新收款状态，线上管理各项票据处理业务，过程高效透明

直接进账



在此表单中录入企业的资金流水
每日进账多少，如果业务相关也
需要关联对应的客户信息



直接出账



在此表单中录入企业的资金流水
每日出账多少，如果业务相关也
需要关联对应的客户信息



账间转账

登记公司账户转账的信息与金额

➤ 多数企业在收款管理中存在的问题

- 1、账目完美匹配度低，在企业收到的款项中，付款人、发票号码以及付款金额与企业应收账款记录完全匹配度低
- 2、账目的对账精确度取决于对账人员的历史经验及对该付款客户的了解
- 3、人工对账繁琐费时。在对账过程中，企业财务人员经常遇到多收款项或少收款项的情况
- 4、应收管理只能人工去查询相关单据，老板查账需要问会计
- 5、财务相关报表只能人工统计，易出错

企业所有财务信息里面，收入、支出帐的处理无疑是频率最高的，快速精确的处理好收支流水帐对提高财务人员工作效率至关重要。应收款项主要用于核算和管理单位与客户之间的往来款项。有效的应收账款管理可以减少资金风险，减少损失

➤ 泛普软件的ERP如何有效提高企业收款的管理

- 1、在ERP系统应收款管理中，以销售发票、其他应收单、收款单等原始单据为依据，对企业的往来账款进行综合管理，及时、准确地提供客户的往来账款余额资料
- 2、销售出库后，系统的收款管理销售金额自动反映为客户的应收账款。
- 3、可以简便查询各职员、各客户在特定期间内的销售情况、收款情况、未收款情况。提供未收款明细和未开具发票的报表，清晰管理应收款项
- 4、可以清晰确认到各职员、各客户的应收。

预收款管理

按照合同规定或交易双方之约定，而向购买单位的单位在商品未发出时收取的款项进行登记

日常收款管理

主要是统计有关销售合同、退货退款等业务来进行收款统计，其中主要有待建立收款计划、应收款列表、实收账款列表等

期初应收管理

登记期初已存在的应收款，比如在才拿到系统的时候，没有在系统中进行业务关联，但是实际上已经收款了，可以在此表单进行期初应收管理登记

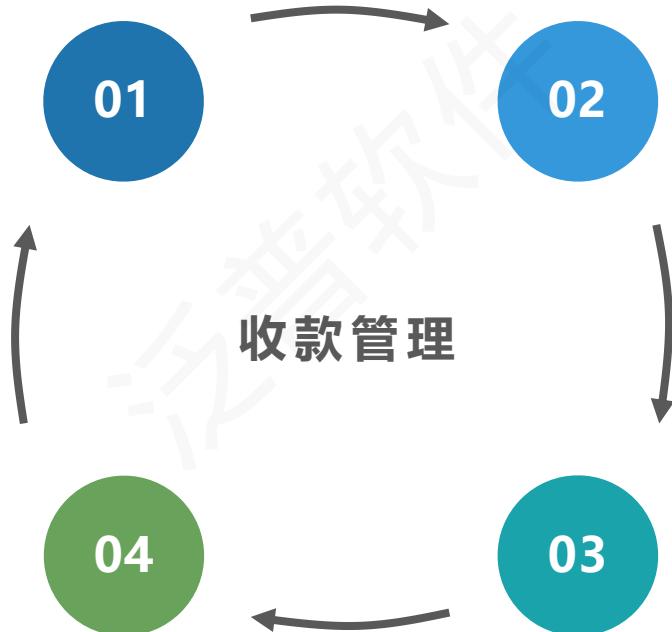
收款管理

01

02

03

04



收款统计报表

主要以应收账款人员、每月应收账款、实收账款、每月实收账款、收款开票汇总等方面以不同角度来进行统计分析

➤ 多数企业在付款管理中存在的问题

- 1、有时当发现支出和票据对不上时，财务人员才会发现企业流水数据难以排查
- 2、结算日，或者年终，表单、证明、单据等各类数据纷沓而至，常常会造成慌乱的局面
- 3、数据一旦出现纰漏，要再进行补救，就会耗费成倍的时间和精力
- 4、虽然增强了财务人员在流程上对资金的把控，但是还是避免不了财务核算、繁复录入过程中人为的误操作。
- 5、应付账款种类多，无法实时有效的集中控制和管理，制定预算难以执行

付款管理是企业正常运营的重要基础，是企业资金流动的源头。为客户提供最为适合的收、付款服务也是高品质现金管理的基本功能。

➤ 泛普软件的ERP如何有效提高企业付款的管理

- 1、与采购模块和库存模块完全集成，取代过去繁琐的手工操作
- 2、输入采购入库后，自动反映为应付账款金额
- 3、自动汇总每一个供应商未结算的发票，加强对应付账款的管理，自动追查每笔会计交易的复式记账记录，自动汇总每一供应商的相关交易资料，随时检阅已付给每个供应商的订金数额和使用情况
- 4、通过往来单位管理账簿，可以按日期查询与各供应商的采购交易、付款明细和未付款明细

预付款管理

主要是登记给采购供应商预付款的金额，
在此表单中登记预付的金额和供应商名称等信息

日常付款管理

主要是管理日常采购付款等业务相关付款信息，比如待建立付款计划、应付账款和实付账款等信息

期初应付管理

可以在此登记关于正式使用系统之前给供应商的付款信息



付款统计报表

主要以预付款和应付账款的信息来统计账款的付款以及收票等情况

➤ 多数企业在销售退款中存在的问题

- 1、数据来源多，无法实时掌握客户的收款情况
- 2、需要反复多次电话或者邮件询问财务
- 3、在退货退款的时候不能对退货的产品信息非常明确，导致工作不能顺利进行
- 4、不能及时了解关于客户的退货退款进度情况，需要去财务部门询问
- 5、领导在查询账款报表的时候，不能及时了解，也不能为领导的一些决策提供相应的依据。

因错发商品或商品质量不合格而被购买方退回的商品或在价格上给予的折扣。销货退回与折让是一个总账账户，在损益表中作为销售收入的减项。

➤ 泛普软件的ERP如何有效提高销售退款的管理

- 1、数据来源多，无法实时掌握客户的收款情况
- 2、需要反复多次电话或者邮件询问财务
- 3、在退货退款的时候不能对退货的产品信息非常明确，导致工作不能顺利进行
- 4、不能及时了解关于客户的退货退款进度情况，需要去财务部门询问
- 5、领导在查询账款报表的时候，不能及时了解，也不能为领导的一些决策提供相应的依据。

待建立退款计划

01

销售的产品出现问题需要进行退款退货的情况，当前表中自动统计退款的计划信息

实退销售款列表

03

实际已经退了的销售款项统计列表统计

应退销售款列表

02

当销售退款正式申请后，那么当前表中统计关于需要给客户退款的信息，里面关联对应的合同、记录退款的状态

销售退款报表

04

根据退款的人员和每月应退款趋势、已退款人员分布、和销售退款汇总表来分析销售退款的具体情况，为领导分析提供依据

➤ 多数企业在采购退款中存在的问题

- 1、采购退货业务多，账目记录出错
- 2、退货退款流程烦琐，退货出库总延迟
- 3、中间经手人过多，往往会出现各种问题，导致账实不符、责任难以区分
- 4、库存、往来账里的数量、金额不能同步跟着调整
- 5、需要拿着笔翻着记事本来回找退货记录，改库存和往来账了

供应商按照采购订单要求送货到企业，仓库对货物进行初步点收，对于明显不符合质量要求的货物拒绝接受，直接退回给供应商，同时也将对应的款项退回

➤ 泛普软件的ERP如何有效提高采购退款的管理

- 1、企业可通过系统自助与经销商对账，提高对账效率
- 2、通过系统使得退款流程快了，退款的具体细节信息准确了
- 3、通过系统自动记录退货退款，使得责任到位，省时省事更不容易出错
- 4、在采购退货的单子中将货品的名称、数量、价格等填写好后，自动生成退款单



应退采购款列表

当采购到货质检后如果检查出来产品不合格需要退货，同时也需要进行退款，那么在此表中就会将对应的退款信息统计出来，同时关联对应的供应商和质检单，在此表上可以进行直接退款或者转供应商预付款的操作。



实退采购款列表

发生了退货退款的业务后，在此登记实际上已经退款的信息，同时记录退款到哪个账户和退款的类型，方便后期查账

采购退款报表

以退款人员、每月应退账款、已退款人员走势、供应商已退款榜单等不同维度来统计退款的情况，便于领导分析是否需要更换供应商或者对采购人员进行安排。为领导决策提供详细的依据

➤ 多数企业在企业发票管理中存在的问题

- 1、在人工发票管理的情况下，发票在企业中存在重复录入与管理的情况
- 2、存在较大的管理时间差，发票信息脱节，难以实时共享
- 3、发票管理成本高、风险大，销项发票开具流程长、操作复杂，专用设备管理等耗费大量资源
- 4、发票的档案管理缺少有力支撑手段
- 5、不能满足财务核算“精细化”要求

发票是财务收支的法定凭证、收付款凭证和会计核算的原始凭据，也是税务稽查的重要依据，必须由企业属地税务管理部门进行妥善管理，企业销项发票管理涉及到发票申领、分发、使用、归档、抄报税等诸多环节，还涉及到纸票、电票、空白票、蓝票、红票等诸多种类。

➤ 泛普软件的ERP如何有效提高企业发票的管理

- 1、ERP系统的发票管理直接从业务系统中获取销售和采购数据，保证了数据的一致和准确
- 2、在系统中选择需要开票的订单或合同，发起开票申请，开票信息自动传递给发票管理形成待开票数据，系统自动校验合同数据
- 3、发票管理与业务系统共享对接，可以自动实时获取开票和收票交易明细信息
- 4、对于发票已开，相关货物退回时，发票一同退回，系统中直接冲减其相应的应付款

发票管理

开票管理

- 期初开票 —— 可以将启用系统之前的发票信息在此进行登记，在后续报表中也会进行汇总，可以进行对比查询
- 待建立开票计划列表 —— 当出现销售合同或者借贷销售的情况时，系统自动会生成待开票的计划信息，里面会记录相关的开票金额等信息
- 开票计划列表 —— 主要是统计需要开票的信息以及退货退款的需要红冲的开票信息，在此可以查看发票的开票状态或红冲状态
- 开票申请列表 —— 主要统计已经申请的开票信息，在此可以查看到每次申请开票金额和实际开票的金额
- 实开发票列表 —— 统计实际开票的发票情况，在此可以查看发票是否完全实际开票，同时如果发生了退货退款的情况，在此也可以进行退货红冲
- 实开发票明细表 —— 统计实际开票的明细
- 开票红冲列表 —— 开票红冲主要是记录关于开票后又出现退货退款红冲开票的情况

收票管理

- 期初收票 —— 可以将启用系统之前的收票信息在此进行登记，在后续报表中也会进行汇总，可以进行对比查询
- 待建立收票计划列表 —— 当出现签订采购合同或者生产委外的情况时，系统自动会生成待收票的计划信息，里面会记录相关的收票金额等信息
- 收票计划列表 —— 主要是统计需要收票的信息以及退货退款的需要红冲的收票信息，在此可以查看发票的发票状态或红冲状态
- 收票申请列表 —— 主要统计已经申请的收票信息，在此可以查看到收票金额和实际收票的金额对比
- 实收发票列表 —— 记录实际收票的金额情况
- 实收发票明细表 —— 每一笔采购和生产委外的实际收票信息在此进行统计，在里面可以看到收票详细信息
- 收票红冲列表 —— 如果需要对采购的货物进行退货或者退款，就需要在此进行收票红冲

➤ 多数企业在企业费用管理中存在的问题

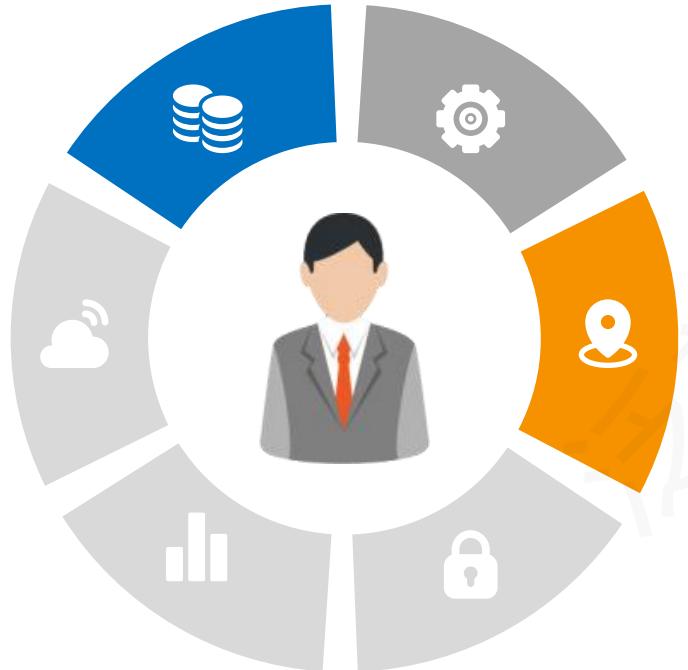
- 1、费用申请审批的过程中重复性工作多，效率低，审批流程长
- 2、手工处理票据、核对数据，效率低下，准确度无法保证
- 3、采用人为的预算控制方式，无法得知当前人申请费用是否超预算，难以实现闭环管理。
- 4、申请人单据填写不规范，报销过程无法跟踪

费用管理是企业流通费用的管理，是企业财务管理的组成部分。费用管理的任务是：通过预测、计划、控制、核算、考核和分析，反映商品流通费支出、挖掘降低费用的潜力，提高经济效益



➤ 泛普软件的ERP如何有效提高企业费用的管理

- 1、手机应用，审批过程不受时间、空间限制
- 2、实时自动查出当前可用预算和已用预算，自动进行超预算流程处理
- 3、规范报销流程，缩短员工报销周期，有效降低成本
- 4、减少财务核对的工作量，提高财务信息的准确性和决策分析价值



费用申请

主要为各部门支出费用的时候需要填写该单列费用申请单，领导审核通过后，财务便可进行付款操作

费用报销

对于公司内部报销费用进行登记，也可以与申请的费用相关联，对申请的费用进行报销

费用报表

主要是以费用申请的人员、报销人员、申请类别、报销类别、每月报销趋势、采购费用等各个维度来进行统计费用的报销和申请情况

➤ 多数企业在财务统计中的现状

- 1、多数企业使用的财务软件，由于复杂，非专业人士经过长时间的学习就不能使用
- 2、电脑水平不够的话，那即使用了软件也不能得到想要的财务数据分析
- 3、由于缺乏标准化管理，信息都是林林总总，后期人工统计汇总工作量大
- 4、以人工方式统计为主，系统缺乏智能化分析
- 5、信息采集和传递的及时性、准确性不足，限制了管控效果

财务报表是指在日常会计核算资料的基础上，按照规定的格式、内容和方法定期编制的，综合反映企业某一特定日期财务状况和某一特定时期经营成果、现金流量状况的书面文件。

➤ 泛普软件的ERP如何有效提高企业财务统计效率

- 1、足够简单好用，报表操作人员不需要掌握复杂的代码编写技巧，业务人员也能用
- 2、支持大数据量，并且支持实时数据、支持多种数据源
- 3、统一系统平台，将财务分析、财务报表等模块在一个系统中实现
- 4、相关财务人员工作强度得到较大缓解、效率得到极大提升



收款开票汇总表

	序号	客户名称	收款			开票		
			期初应收金额	本期应收金额	本期实收金额	期末应收金额	本期应开票金额	期初应开票金额
	1	厦门延富医疗卫生服务中心	0.00	166,076.26	0.00	166,076.26	166,076.26	0.00
	2	上海静安区社区医院	0.00	43,087.80	43,087.80	0.00	47,754.70	0.00
	3	北京朝阳区中西医结合医院	0.00	94,923.58	0.00	94,923.58	94,923.58	0.00
	4	苏州博美眼科	0.00	0.00	0.00	0.00	183,350.30	0.00
	5	天津恒昌医疗仪器有限公司	2,900.00	2,900.00	1,300.00	4,500.00	0.00	0.00
	6	江苏泰成建筑工程有限公司	0.00	0.00	0.00	0.00	34,900.00	34,900.00
	7	绵阳康宜超市	0.00	0.00	0.00	0.00	750.87	0.00
	8	厦门大明超市	0.00	3,316.60	0.00	3,316.60	4,696.80	0.00
	9	福建活鲜源食品贸易公司	0.00	20.00	0.00	20.00	20.00	0.00
	10	广西碧富食品有限公司	36,000.00	36,000.00	0.00	72,000.00	0.00	0.00
	11	兰州天冠食品有限公司	0.00	0.00	0.00	0.00	105.90	0.00
	12	浙江弘华自动化有限公司	18,900.00	18,900.00	0.00	37,800.00	0.00	0.00
	13	杭州康地电子设备有限公司	0.00	68,140.00	0.00	68,140.00	18,140.00	0.00
	14	广西新力电子产品制造厂	27,000.00	27,000.00	27,000.00	27,000.00	0.00	0.00
	15	福建天出电子科技有限公司	0.00	9,588.00	0.00	9,588.00	9,588.00	0.00
	16	深圳义力电子科技有限公司	0.00	9,866.60	23,000.00	-13,133.40	213,913.80	1,290.00
	17	江西旷达集团	0.00	444,281.00	0.00	444,281.00	444,281.00	0.00
	18	大同首钢冷轧薄板	23,000.00	23,000.00	13,000.00	33,000.00	0.00	0.00
	19	温州市东欧汽车零件厂	0.00	308,155.40	0.00	308,155.40	308,155.40	0.00
	20	上海开利运输冷气设备有限公司	0.00	476,857.30	0.00	476,857.30	563,280.31	3,000.00
	21	青岛伟通节能环保科技有限公司	0.00	1,572.00	0.00	1,572.00	1,572.00	0.00
	22	上海市亨利汽配厂	3,000.00	29,226.00	3,000.00	29,226.00	26,226.00	0.00
	小计		110,800.00	1,762,910.54	110,387.80	1,763,322.74	2,117,734.92	39,190.00
	合计		110,800.00	1,762,910.54	110,387.80	1,763,322.74	2,117,734.92	39,190.00
							752,577.30	1,404,347.62
							752,577.30	1,404,347.62



- 01 生产计划
- 02 生产订单
- 03 生产执行
- 04 委外执行
- 05 物料管理
- 06 质检中心
- 07 分析中心



国内80%企业在生产管理中普遍存在的问题



没有计划不按市场需求无序生产，容易出现品质问题、工艺问题、材料问题、设备故障等生产异常



企业由于主要从事单件、小批量生产，产品的工艺过程经常变更，由于主要是按订单组织生产，很难预测订单在什么时候到来



经常性的停工待料因为生产无计划或物料无计划，造成物料进度经常跟不上，以至经常性的停工待料



生产过程动态多变。如客户对订单需求量和对交货期的变更、新订单的插入以及原材料短缺等



产品中各零件制造周期长短不一和产品加工工艺路线的复杂性是造成在制品管理困难的主要因素



生产质量信息通过纸质文件进行传递并由人工统计，造成生产线现场异常事件反馈及处理缓慢、质量信息反馈不及时等情况



每个工序的数据统计困难，工时、计件产量的工作量大



多次外发加工，委外数据量大，财务与委外厂商对账困难



1、即时将车间生产的实时信息传递，以使企业可以了解计划执行情况，进行倒冲，排产

1

2、实现生产计划跟踪，跟踪其生产状态；物料倒冲、成品入库；生产查询、统计以多个纬度、角度进行统计

2

3、物料需求分析会根据BOM分解，对于需要采购的材料，则转至请购单进行备料处理，对于需要生产的产品，数据进行分析，也可以直接转采购订单数据

3

4、生产已领料、未领料数量随时查看，可以实现领料自动倒冲功能，方便领料处理，同时实现足料和缺料分析，缺料分析可以直接生成请购单据，方便作业

4

5、实现委外加工从单据生成、加工厂商、工序、订单等关联全过程的实时化协同和一体化管控

5

6、检验信息第一时间通知部门管理者，质量有问题的管理者可直接查看生产批次责任到车间和人做到及时止损和计划排班

6

7、系统同步建立付款计划、收票计划等系列凭证，实现委外加工费用个性化全面管理

7

➤ 多数企业在生产计划中存在的问题

- 1、没有明确的生产日期和顺序安排，采购不知道怎么订购物料？什么时间到料？
- 2、没有计划安排到等生产要上线了，发现物料还不齐套，只能停工待料或临时换产
- 3、没有计划的生产，采购为了省事或是所谓的“降低采购成本”，很有可能过量采购，造成库存材料积压
- 4、生产部门面对多部门沟通，得不到及时有效的解决，就抱怨、推诿和扯皮，造成部门间关系恶化
- 5、没有提前计划好的生产安排，物料到位不及时，生产不顺利，必然导致无法按期交付，引起客户不满意

生产计划通过为企业主、管理层和制造商提供整个生产流程的详细生产步骤和指导方针，以达到对企业生产的全方位管控。

➤ 泛普软件的ERP如何有效提高生产计划

- 1、系统全方位统筹把控销售订单、客户需求等信息，制定物料需求、采购计划、生产排程等的精准计划安排
- 2、系统的应用提高生产计划流转和管理上的效率，避免数据出现失误的情况
- 3、在销售合同签订后，系统自动生成生产计划，有业务信息全部自动关联，无需任何重复录入，将工作量和出错率降到最低
- 4、在系统中添加生产计划，可以勾选计划来源、关联单据等，对应单据的产品清单、物料清单、起止日期、生产数量、单位成本等全部自动关联，在提高生产计划制定效率的同时，完整、精准、无缝的传达生产所有需求，有助于销售、采购、生产、车间、仓储、物流等部门和人员协同工作



生产计划



预生产计划

在此表单根据销售计划或者维修情况制定预生产计划，做好预生产的产品规划



生产计划

根据已经做好的预生产计划来制定生产计划，或者果遇到紧急订单的时候时，可通过追加临时生产计划

➤ 多数企业在生产订单中存在的问题

- 1、过账不及时，账上没有而实物一大堆，导致生产部门重复生产，采购部门重复下单
- 2、在进行订单生产的时候，由于生产计划做得不好导致造成库存很高，生产线还断线，客户交货达不成
- 3、数据手机困难和核算方法繁琐等原因，无法做到针对每张销售订单的成本控制和利润分析。
- 4、客户一个电话过来，销售人员就要忙活半天：和生产计划确认，和采购确认，和车间主管确认等。
- 5、很多企业专门设置了相应的职位，以跟踪订单执行状况，保证订单的按时交付，这往往需要投入很大的人力和精力

生产订单是企业为满足客户的需求，由计划部门向生产车间下达，并要求生产车间执行的生产任务。车间管理人员根据计划部门下达的生产订单，领用物料和组织生产，并进行车间资源的调度、分配



➤ 泛普软件的ERP如何有效提高生产订单

- 1、以销售订单作为需求的源头，在计划，生产，采购等订单执行的全过程可以根据订单号轻松追踪相关单据，查看相关单据的状态，以明确订单的执行状况
- 2、通过订单成本核算的功能，得出每张销售订单发生实际成本，从而计算出每张销售订单获得的利润
- 3、系统全程实时化满足企业管理水平提升，实现精益制造的需求
- 4、面向订单生产企业在没有进行信息化之前，按时交货率仅为60%~70%，而成功实施了支持面向订单生产的ERP系统后，客户订单的按时交付率提升到90%以上
- 5、生产信息及时，库存数量准确等为生产计划正确制定打下了基础，同时也提升了生产计划的可执行性。
- 6、通过系统，控制仓库收料数量不能大于采购订单的数量等



生产订单

生产订单

当做好生产计划后可以直接生成生产订单，或者在单独做生产订单时可以与生产计划进行关联

生产订单报表

可看到订单的基本信息、产量进度、工艺进度等详细信息，实时掌握生产订单进度情况



生产订单列表

生产订单做好后，可在生产列表中查看订单的基本资料，还可以查看成产订单的每个环节，如产品清单、设计方案、审批详情、关联单据和成本明细等情况

➤ 多数企业在生产执行中存在的问题

- 1、现场存在大量半成品堆积现场
- 2、车间管理效率低下，派工单散乱
- 3、难以统计生产进度不确定，班组不能及时交上各班组的生产情况，不能及时了解生产详细情况
- 4、客户拿到样品，几次都没有能过关，结果本来确认的大单丢失了，追查原因发现质量管理不能严格管理到工序。
- 5、生产车间多，工序复杂，难以追踪。
- 6、实际生产过程中，往往有很多不确定因素，如产品的重修返工，材料、半成品的报废等等，管理人员很难及时掌控现场状况

生产执行过程管理是以最佳的方式将企业生产的诸要素、各环节和各方面的工作有效地结合起来，形成生产系统，以最少的耗费，取得最大的生产“成果和经济效益”



➤ 泛普软件的ERP如何有效提高生产执行管理

- 1、协调各部门的管理，帮助企业规范生产流程，提高整体工作效率
- 2、统计生产中的物料短缺，使采购人员能够很好地控制物料的采购，努力实现物料的“零库存”，减少积压
- 3、系统以直观的报表查看每道工序的生产进度、合格率、生产设备状态、生产人数等数据
- 4、生产已领料、未领料数量随时查看，可以实现领料自动倒冲功能，方便领料处理，同时实现足料和缺料分析，缺料分析可以直接生成请购单据，方便作业
- 5、可以对比生产计划与实际生产情况，管理生产进度



生产派工

当生产订单确认后，可以在系统中登记具体生产及完工日期，具体生产车间，具体生产线，具体生产人员的派工单，也可以查看生产派工的基本信息，其中包括生产进度等所有产品信息，使派工信息一目了然。



工序汇报

在系统中登记每天的生产工序汇报，同时系统实时记录每道工序的执行情况，在工序汇总表中统计的一目了然，方便更好的发现并解决工序相关问题。



生产返工

在系统返工单中，填写基本资料、产量清单、用料清单等相关信息，可以在返工单报表中可看到返工的详细情况，也可以在列表中直接生成质检单

➤ 多数企业在委外执行中存在的问题

- 1、无法对委外加工厂的物料进行管控，不知道物料还剩多少
- 2、不知道物料有没有被挪用，当与委外厂在材料库存方面出现争议时，常常因为繁琐的校对过程，最后不了了之
- 3、在委外单比较多同时委外管理混乱的情况下，财务容易出现多付款或者错付款、忘记付款的情况
- 4、委外加工订单的发出对于生产进度管理，掌控外发的进度情况不能及时了解
- 5、委外加工不能按时完成，委外加工原料管理不到位，比如：按照计划委外件今天该运过来了，打电话怎么说还没完成呢。上次委外订单的料都按照计划发送过去了，怎么又来电话说原料不够呢。这样直接影响产品的交货期和订单成本。

制造企业为了保证产品的质量和交货期，大多数企业都存在着将部分零部件进行委外加工的业务，委外加工一般指的是其他企业根据本企业的零件加工要求，生产制造出符合要求的零部件或产品，往往需要企业提供材料或技术图纸等



➤ 泛普软件的ERP如何有效提高生产委外执行管理

- 1、实现委外加工从单据生成、加工厂商、工序、订单等关联全过程的实时化协同和一体化管控
- 2、随时随地均可独立跟踪查询和实时的委外变更通知，生产完毕还可在系统中统一质检，严格控制委外产品质量
- 3、当建立委外单时，系统就能同步建立付款计划、收票计划等一系列凭证，实现委外加工费用个性化全面管理
- 4、委外入库超量及提前期控制，保证委外厂商及时、准确交货



整单委外

记录在整单委外单的基本信息，同时也支持单个及批量委外质检，或者在整单委外上进行付款

委外返工

将不合格的产品信息进行登记，并且关联对应的质检审核单，可以查看哪里不合格

委外送检

在系统中可以一对一精确匹配委外单进行送检，确认产品种类、数量后进行送检。



工序委外

记录在工序委外单的基本信息，同时也支持单个及批量委外质检，或者在委外上进行付款

委外收货

在系统中可以一对一精确匹配委外单进行收货，确认产品种类、数量后进行收货。如果只登记收货且不需要关联任何委外单、产品，也可以一次合并收货



待委外返工明细表

委外加工商	产品名称	产品编号	规格型号	单位	需返工数量	已返工数量	待返工数量	批号	关联委外质检	整单/工序委外主题
大连爱沃特科技	制动液压助...				3.00	3.00	0.00		商务车、救护车整单委外制动液压助力器质检	商务车、救护车整单委外
大连爱沃特科技	座椅				0.00	0.00	0.00		商务车、救护车整单委外座椅质检	商务车、救护车整单委外
大连爱沃特科技	车窗				0.00	0.00	0.00		商务车、救护车整单委外车窗质检	商务车、救护车整单委外
郑州明鑫汽车零部件有限公司	制动液压助...				0.00	0.00	0.00		青岛伟通节能科技有限公司代理合同整单委外...	青岛伟通节能科技有限公司代理合同整单委外
江苏苏领医疗器材有限公司	楼盘车				3.00	0.00	3.00	TY7392033	楼盘车整单委外质检	转自整单委外：楼盘车整单委外
昆山天马精密机械	制动橡胶软管	010056	30×60	个	10.00	30.00	-20.00	HY7942949	生产汽车零部件用于销售 制动橡胶软管总装工...	生产汽车零部件用于销售 制动橡胶软管总装工...
大连爱沃特科技	散热器	010003	XB4-B...	个	5.00	10.00	-5.00	TY73923232	商务车、救护车生产订单 散热器焊接工序二次...	商务车、救护车生产订单 散热器焊接工序二次...
江苏明城电子设备有限公司	戴尔笔记本	040019	3490	台	3.00	3.00	0.00	GH7293823	深圳义力电子科技有限公司采购电脑二次生产...	转自批量派工申请：转自生产计划：深圳义力...
昆山天马精密机械	制动橡胶软管	010056	30×60	个	2.00	2.00	0.00	GH793293	生产汽车零部件用于销售 制动橡胶软管总装工...	生产汽车零部件用于销售 制动橡胶软管总装工...

➤ 多数企业在物料管理中存在的问题

- 1、物料每天出入库频繁，单据收发量大，录入不及时，导致数据紊乱
- 2、物料的编码不统一，手工单据不可靠，业务交接混乱
- 3、呆滞料废料占用大量资金，赚钱订单做成赔钱买卖
- 4、生产过程中经常有边角料余料产生，部分边角料还可回收利用，迈角料管理复杂
- 5、物料计划的不准或物料控制的不良，半成品或原材料不能衔接上，该来的不来，不该来的一大堆，造成货仓大量堆积材料和半成品，生产自然不顺畅

对企业生产经营活动所需各种物料的采购、验收、供应、保管、发放、合理使用、节约和综合利用等一系列计划、组织、控制等管理活动的总称

➤ 泛普软件的ERP如何有效提高生产物料的管理

- 1、领料、退料、废料等各生产环节信息在系统物料管理中全部互联互通，状态过程一目了然
- 2、系统自动控制生产退料不能大于可退数量，还可按需设置生产退料审批流程，审批通过的退料单一键即可完成入库
- 3、系统提供废料数量对比分析、废料原因对比分析、废料明细表等多维报表，数据层层穿透，企业能够快速从中找到报废的问题根源
- 4、统计分析，计算出生产物料剩余数量，自动形成缺料追踪、物料追踪等报表原料、半成品、成品质检信息化，规范了质检信息的管理
- 5、多个参数管控，实现多样化物料需求，如是否考虑库存，是否考虑采购单，时候考虑审核的单据，是否按照需求计算等。



生产领料

根据对应的生成任务单，添加对应的生成领料详情，每个领料单都会关联到对应的任务单，比如是派工或者委外单或者返工单等等，详细记录每一次物料与哪些任务单关联



生产退料

对生产完成后剩余的物料进行退回到仓库的登记，退料列表能查询所有的退料信息



物料登记

该功能主要全面记录每次物料的使用情况，与物料各单据相互关联，方便后期核算成本



生产补料

在补料单据中填写对应的补料类型，是来源于返工或者是委外单进行关联，关联对应的物料清单即可



生产废料

在废料单上填写基本信息，输入作废数量点击保存，也可与领料或废料单进行关联。



物料报表

主要统计与各物料相关的数据，计算出生产物料剩余数量，自动形成缺料追踪、物料追踪等报表，并实时、多维呈现



所需物料明细表

序号	单据主题	单据编号	单据类型	产品名称	产品编号	规格型号	所需日期	单位	所需数量	领料数量	补料数量	申请出库数量	确认出库数量	退料数量
36	转自批量派工申请: 面包饼干生产订单	SCPGSQ202112365619	生产派工	高筋小麦粉	050078	1*10	2021-05-21	kg	1.20	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
37	转自批量派工申请: 面包饼干生产订单	SCPGSQ202112365619	生产派工	新鲜鸡蛋	050085	1*20	2021-05-21	个	36.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
38	转自批量派工申请: 面包饼干生产订单	SCPGSQ202112365619	生产派工	白沙糖	050086	1*50	2021-05-21	kg	1.20	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
39	转自批量派工申请: 面包饼干生产订单	SCPGSQ202112365619	生产派工	奶粉	050087	1*50	2021-05-21	袋	12.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
40	转自批量派工申请: 面包饼干生产订单	SCPGSQ202112365619	生产派工	矿泉水	050119	550ml	2021-05-21	kg	1.20	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
41	转自批量派工申请: 转自生产计划: 深圳	SCPGSQ202117821611	生产派工	电源	040113	6ES74...	2021-04-10	个	2.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
42	转自批量派工申请: 转自生产计划: 深圳	SCPGSQ202117821611	生产派工	模块	040128	6ES71...	2021-04-10	台	4.00	4.00	0.00	4.00	4.00	0.00
43	转自批量派工申请: 转自生产计划: 深圳	SCPGSQ202117821611	生产派工	CPU	040132	6ES751...	2021-04-10	个	2.00	2.00	0.00	2.00	2.00	0.00
44	转自批量派工申请: 转自生产计划: 深圳	SCPGSQ202117821611	生产派工	内存卡	040133	6ES79...	2021-04-10	张	4.00	4.00	0.00	4.00	4.00	0.00
45	转自批量派工申请: 转自生产计划: 深圳	SCPGSQ202117821611	生产派工	电池箱	040137	A16	2021-04-10	台	2.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
46	转自批量派工申请: 转自生产计划: 深圳	SCPGSQ202117821609	生产派工	台达UPS主机	040140	NT-20K...	2021-04-10	台	10.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
47	转自批量派工申请: 转自生产计划: 深圳	SCPGSQ202117821609	生产派工	DELL无线键鼠	040026	KM636...	2021-04-10	台	10.00	10.00	0.00	10.00	10.00	0.00
48	转自批量派工申请: 转自生产计划: 深圳	SCPGSQ202117821609	生产派工	显示器	040036	S2319HS	2021-04-10	台	10.00	10.00	0.00	10.00	10.00	0.00
49	转自批量派工申请: 维修所需产品生产订	SCPGSQ202117816469	生产派工	垫片	060188	M22	2021-04-16	个	8.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
50	转自批量派工申请: 维修所需产品生产订	SCPGSQ202117816469	生产派工	双帽螺栓	060189	Φ16*60	2021-04-16	个	10.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00

➤ 多数企业在质量管理中存在的问题

- 1、质检无法及时追溯导致大量次品生产
- 2、漏检、少检，检测不及时现象频繁发生
- 3、人为登记和录入容易出错，效率低下
- 4、质量文件整理繁琐，品质信息难以追溯
- 5、缺乏完善的质量追溯系统，难以全过程记录和追溯原料、半成品、成品的质检信息

产品质检是质量控制的重要环节，企业可借此在生产流程的不同阶段和发货前现场检验产品的质量。在产品离开制造商的工厂前进行检验，可有效防止出现质量问题，并避免下游供应链断裂

➤ 泛普软件的ERP如何有效提高生产质检的管理

- 1、取样留样通过系统控制实现，防止人为登记和录入出错
- 2、原料、半成品、成品质检信息化，规范了质检信息的管理
- 3、质检报告由系统自动生成，减少人工登记和整理的工作，品质信息有据可查。
- 4、检验人员检验信息第一时间通知部门管理者，质量有问题的管理者可直接查看生产批次责任到车间和人做到及时止损和计划排班

在派工质检的时候，企业可根据自身的时间情况支持选择不同的质检方案来进行登记。其中系统也同时提供了（派工待检、派工已检列表、派工质检审批列表）来查看关于派工质检的审批情况。

派工质检

对委外的产品进行质检，在质检的时候可以关联对应的委外送检单，来查看质检审核情况。其中系统提供（委外待检列表、整单委外已检列表、工序委外已检列表、委外质检审核列表）这些表来详细记录委外产品的质检情况。

委外质检

该统计报表主要包括产品不合格率分析、产品批次不合格率分析、工序不合格率分析、委外不合格率分析等，通过多维度不合格率分析，进行改正。

质检统计分析

生产质检汇总表

	序号	质检主题	质检编号	单据类型	质检人员	产品名称	产品编号	产品型号	派工/委外数量	送检数量	质检数量	质检类型	合格数量
<input type="checkbox"/>	1	戴尔笔记本生产计划 台达UPS主机派工质检	PGZJ2021040011	派工质检	罗丹	台达UPS主机	040140	NT-20K/三进...	1.00	1.00	1.00	1	0.00
<input type="checkbox"/>	2	生产汽车零部件用于销售 制动总泵质检	PGZJ2021040010	派工质检	张研	制动总泵	010055	90GLSXL	20.00	20.00	20.00	1	20.00
<input type="checkbox"/>	3	生产汽车零部件用于销售 制动橡胶软管质检	PGZJ2021040009	派工质检	张研	制动橡胶软管	010056	30×60	30.00	30.00	30.00	1	25.00
<input type="checkbox"/>	4	商务车、救护车生产订单 变速器质检	PGZJ2021040007	派工质检	张研	变速器	010024	SFP-GE-LX-...	11.01	11.01	11.01	1	9.01
<input type="checkbox"/>	5	生产汽车零部件用于销售 制动橡胶软管总装	WWZJ2021040014	委外质检	张研	制动橡胶软管	010056	30×60	60.00	30.00	30.00	1	28.00
<input type="checkbox"/>	6	生产汽车零部件用于销售 玻璃升降器焊接工	WWZJ2021040013	委外质检	罗丹	玻璃升降器	010043	1606XLS480...	20.00	5.00	5.00	1	5.00
<input type="checkbox"/>	7	生产汽车零部件用于销售 制动橡胶软管总装	WWZJ2021040012	委外质检	张研	制动橡胶软管	010056	30×60	30.00	30.00	10.00	2	7.00
<input type="checkbox"/>	8	商务车、救护车生产订单 节温器质检	PGZJ2021040006	派工质检	张研	节温器	010005	LC1D245M7C	12.00	12.00	12.00	1	10.00
<input type="checkbox"/>	9	商务车、救护车生产订单 离合器质检	PGZJ2021040005	派工质检	张研	离合器	010023	A16	16.00	16.00	16.00	1	16.00
<input type="checkbox"/>	10	深圳义力电子科技有限公司采购电脑二次生	WWZJ2021040011	委外质检	张研	戴尔笔记本	040019	3490	12.00	12.00	12.00	1	9.00
<input type="checkbox"/>	11	商务车、救护车生产订单 散热器焊接工序二	WWZJ2021040010	委外质检	张研	散热器	010003	XB4-BG41	10.00	10.00	5.00	2	4.00
<input type="checkbox"/>	12	商务车、救护车生产订单 车轮质检	PGZJ2021040003	派工质检	张研	车轮	010031	1794IE12	43.00	43.00	43.00	1	37.00
<input type="checkbox"/>	13	商务车、救护车生产订单 离合器涂装工序质	WWZJ2021040009	委外质检	张研	离合器	010023	A16	10.00	4.00	4.00	1	4.00
<input type="checkbox"/>	14	生产汽车零部件用于销售 玻璃升降器质检	PGZJ2021040004	派工质检	张研	玻璃升降器	010043	1606XLS480...	20.00	20.00	20.00	1	19.00
<input type="checkbox"/>	15	楼盘车整单委外质检	WWZJ2021040008	委外质检	张研	楼盘车			20.00	10.00	10.00	1	7.00
<input type="checkbox"/>	16	商务车、救护车整单委外制动液压助力器质	WWZJ2021040007	委外质检	罗丹	制动液压助力器			38.00	20.00	20.00	1	17.00
<input type="checkbox"/>	17	商务车、救护车整单委外座椅质检	WWZJ2021040006	委外质检	张研	座椅			51.00	20.00	15.00	2	13.00
<input type="checkbox"/>	18	商务车、救护车整单委外车窗质检	WWZJ2021040005	委外质检	张研	车窗			43.04	20.00	10.00	2	8.00
<input type="checkbox"/>	19	深圳义力电子科技有限公司采购电脑生产计	PGZJ2021040001	派工质检	张研	戴尔笔记本	040019	3490	10.00	10.00	10.00	1	10.00

➤ 多数企业在生产分析中存在的问题

- 1、传统方式的报表制作过于繁琐、报表间的数据无法联动
- 2、报表数据不够及时和准确，不能反映生产物料的报告的生产活动和标准成本的计算之间的比较
- 3、智能化分析能力不足，对于收集到的海量信息，目前仍以人工方式统计为主，系统缺乏智能化分析
- 4、准确率低且风险大。由于工作量大并且重复性工作较多，业务人员难免发生操作错误，准确率低

在工业生产中报表一直占有非常重要的部分，它一般用来记录现场的工艺参数和统计信息。对企业生产经营的非常重要，通过对数据的监控、分析，挖掘出业务现象背后的逻辑，从而指导业务决策和运营。



➤ 泛普软件的ERP如何有效提高生产的分析

- 1、可以实时的监控公司内部制造信息、关键会计信息的改变状况
- 2、当有关的责任人需要查寻商品的某些销售、出产和存量状况的时候，ERP系统中的报表就可以即时查看
- 3、及时掌握商品畅销、滞销状况,及时调整经营策略,降低经营风险
- 4、精确管理生产全过程，掌控业务细节，帮助企业合理采购、合理安排生产



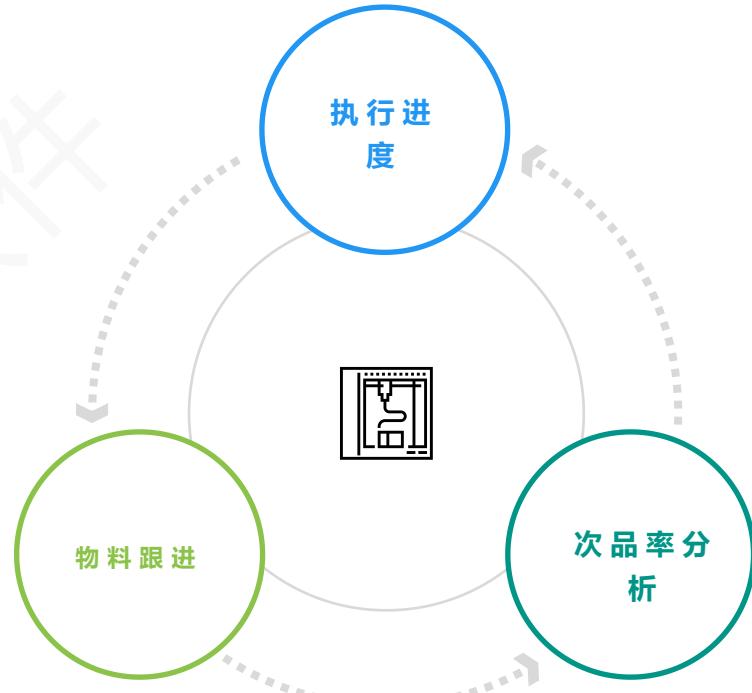
执行进度通过生产订单执行进度、生产派工执行进度、整单委外执行进度、工序委外执行进度表来统计分析在生产过程中进度情况



物料跟进主要以缺料追踪、生产领料执行进度、领料废料对比分析、生产废料明细等维度来统计分析物料这块的执行情况和进度情况



次品率分析主要统计质检审核中的不合格率分析情况，这个也是以不同维度来统计的，比如全检或抽检等情况来分析



04

PART



联系我们

3 种主营系统

18 个城市覆盖

700 名合作伙伴及员工



地址：成都市成华区建设南路160号

电话：400-8352-114

网址：www.fanpusoft.com



THANKS